



**Почему в ЭТМ
безопасный кабель?**
стр. 4-5



**Новинки
ассортимента**
стр. 6-7



**Лидеры продаж в Рознице
и Фоновом канале**
стр. 8-9



Вокруг света с ЭТМ
стр. 10



**ЭТМ – победитель футбольного
турнира «Кубок Звезды детям»**
стр. 11



Годовая конференция ЭТМ: «По пути повышения эффективности»

25-26 февраля в Санкт-Петербурге прошла итоговая конференция ЭТМ, в которой приняло участие более 250 участников. Вместе мы подвели итоги 2018 года, наградили победителей и обозначили цели текущего года.

Повышение эффективности компании - за счет цифровизации бизнеса

Руководители компании рассказали о том, чего удалось добиться по итогам 2018 года и куда движется ЭТМ в 2019. Генеральный директор С.В. Миронов сделал отдельный акцент на цифровизации: «Сегодня информационный сервис iPRO становится ключевым преимуществом компании, способным менять бизнес-процессы клиента, делать его закупки прозрачными и эффективными. Мы должны оптимизировать работу участников рынка по всей цепочке — от вузов до клиентов, от поставщиков до сотрудников».

Сама годовая конференция также проходила в русле цифровой трансформации: ее участникам было предложено мобильное приложение ЭТМ Event, с его помощью можно было задать вопросы докладчикам в режиме онлайн. Это был первый опыт, и он признан удачным: несмотря на небольшие технические недочеты, участники оценили удобство и полноту информации в приложении.

Важно отметить, что в конференции приняли участие представители наших ключевых производителей: Schneider Electric, АББ, Legrand, Signify, EKf, DKC, Navigator, Jazzway, Ledvance, Световые технологии, OBO Betterman, KBT, КЭАЗ, Prysmian Group, VL Group, Вартон, Алюр, Конкорд, Энергокабель и др.

Годовая конференция ЭТМ становится значимым событием не только для сотрудников, но и для партнеров компании.

Клиентская стратегия ЭТМ: от квалификации продавцов к расширению ассортимента

Директор по продажам Сергей Волювач рассказал о новой структуре целевой клиентской группы «Строительно-монтажные организации», внутри которой теперь отдельно выделены монтажники инженерных систем, системные интеграторы, монтажники слаботочных систем и систем автоматизации зданий.

В качестве одной из ключевых задач он отметил расширение компетенций менеджеров отделов прямых продаж – необходимо, чтобы клиент, который является профессиональным потребителем того или иного товарного направления, был обеспечен квалифицированным сервисом.

Директор по маркетингу Дмитрий Петруненко рассказал об итогах развития фонового канала продаж в 2018 году и наметил основную задачу этого направления на текущий год: повышение прибыльности новых точек продаж и более активное наращивание клиентской базы.

Директор дивизиона Электротехника Сергей Григорьев поделился статистикой по выполнению годового плана продаж: региональный центр Северо-Запад в 2018 году отработал с опережением показателей, а вот в Сибири и на Юге есть над чем работать. Также он рассказал о планах дивизиона на 2019 год: сфокусировать усилия на продажах высокомаржинальных брендов и научиться работать с отложенным спросом, а для проектных продаж - обеспечить комплексность представления товарных направлений.

Директор дивизиона Слаботочных систем и систем автоматизации зданий Юрий Стрек рассказал о предпосылках роста продаж в сегменте видеонаблюдения и систем управления доступом, о расширении портфеля брендов и задачах укомплектования регионов квалифицированными кадрами по данному товарному направлению.

Константин Устименко, директор перспективного дивизиона компании ЭТМ – Инженерная сантехника - отметил, что рынок оптовых продаж этой продукции еще ждет своего лидера, на сегодняшний день доля самого крупного дистрибьютора — лишь 7%. Это создает компании ЭТМ хорошие условия для расширения своего присутствия. Тем более, что в 2019 году товарное направление «Инженерная сантехника» компании ЭТМ начнет свою работу в Центральном регионе.

Операционный директор Антон Жулев рассказал собравшимся о развитии клиентского сервиса в компании. С 1 апреля 2019 года контроль сроков исполнения заказов поставщиками передается Управлению логистики. Для холдингов, работающих на федеральном уровне, компания ЭТМ обеспечивает новый уровень качества логистической услуги: чтобы полностью исключить риск ошибок и срыва сроков, внедрена специальная маркировка, практикуется экстренная доставка и даже закупка у конкурентов.

Региональный центр Северо-Запад победитель корпоративного соревнования!

Участники конференции подвели итоги Корпоративного соревнования по результатам работы в 2018 году. Год оказался наиболее успешным для коллег из северо-западного региона.

РЦ Северо-Запад одержал победу по итогам группового Корпоративного соревнования и получил кубок победителя, а также сертификат на 200 000 амперов – эта заслуженная награда увеличит бюджет ежегодного корпоративного слёта РЦ.

Благодаря активности сотрудников в ходе конференции, северо-западный РЦ оказался лучшим и в конкурсе «Сила тока - сила ЭТМ!» – в итоге региональный центр прибавил к своей «копилке» еще 100 000 амперов.

В новом году нас ждут новые победы и новые победители!



БЫСТРЕЕ, ЛУЧШЕ, СИЛЬНЕЕ



Лучший региональный центр

РЦ Северо-Запад

За высокие профессиональные достижения в 2019 году

Управление продаж ЦП
Колбасин Дмитрий Александрович,
Управляющий каналом прямых продаж
по ЦКГ «Промышленные предприятия»

Группа ИВК ЦП
Шалыпин Арсений Владимирович,
Начальник группы информационного
взаимодействия с клиентами

Группа внедрения
бизнес-технологий
ТОРК Черноземье
Мишарин Александр Алексеевич,
Старший инженер АСУ
За большой вклад в запуск
ЛЦ Воронеж

Победители КС-2018 в групповых номинациях

Лучший выставочно-торговый центр

ВТЦ-7 Санкт-Петербург
ВТЦ-1 Самара
ВТЦ-1 Челябинск
ВТЦ-1 Новосибирск
ООК ОП-1 Вологда

Лучший отдел обслуживания клиентов РЦ Северо-Запад

ООК ОП-1 Ярославль
ООК ОП-1 Самара
ООК ОП-1 Стерлитамак

Лучший отдел обслуживания клиентов РЦ Центр
Лучший отдел обслуживания клиентов РЦ Поволжье
Лучший отдел обслуживания клиентов ТОРК Средняя Волга

ООК ОП-3 Пермь
ООК ОП-1 Новокузнецк
ООК ОП-1 Сочи
ООК ОП-1 Липецк

Лучший отдел обслуживания клиентов РЦ Урал
Лучший отдел обслуживания клиентов РЦ Сибирь
Лучший отдел обслуживания клиентов РЦ Юг
Лучший отдел обслуживания клиентов ТОРК Черноземье

ФОП-Парнас Санкт-Петербург
ОП-5 Москва

Лучший офис продаж РЦ Северо-Запад
Лучший офис продаж РЦ Центр

ОП-1 Брянск
ОП-1 Энгельс
ОП-1 Йошкар-Ола
ОП-1 Тюмень
ОП-1 Новосибирск
УТГ-1 Симферополь
ОП-1 Белгород
ОРД РЦ Северо-Запад
Группа отраслевых проектов РЦ Урал
Группа ИВК РЦ Северо-Запад
Группа подразделений КФП РЦ Центр

Лучший офис продаж РЦ Поволжье
Лучший офис продаж ТОРК Средняя Волга
Лучший офис продаж РЦ Урал
Лучший офис продаж РЦ Сибирь
Лучшее подразделение продаж РЦ Юг
Лучший офис продаж ТОРК Воронеж
Лучший отдел по работе с дилерами и сетями
Лучшая группа отраслевых проектов
Лучшая группа ИВК
Лучшая группа подразделений канала фоновых продаж
Лучшая региональная группа офисов продаж

Лучшая территориальная группа офисов продаж
Лучший отдел КПП РЦ
Лучший отдел светотехники РЦ
Лучший отдел установочного электрооборудования РЦ
Лучший отдел промышленного электрооборудования РЦ
Лучший отдел СБ и СКС РЦ
Лучший технический отдел РЦ
Лучший отдел логистики ЛЦ
Лучшая группа внедрения бизнес-технологий ЛЦ
Лучший складской комплекс ЛЦ
Лучшая служба управления персоналом РЦ
Лучшая бухгалтерия РЦ
Лучшая служба безопасности РЦ
Лучшее управление логистики РЦ
Лучшее коммерческое управление РЦ
Лучший товарный отдел ЦП

Лучшее подразделение ЦП

Группа офисов продаж РЦ Северо-Запад
Группа офисов продаж РЦ Урал
Группа офисов продаж РЦ Урал
ОКПП КУ РЦ Северо-Запад
ОСТ КУ РЦ Северо-Запад
ОУЭО КУ РЦ Северо-Запад
ОПЭО КУ РЦ Поволжье
ОСБиСКС КУ РЦ Юг
ТО РЦ Урал
ОЛ ЛЦ Малоярославец
ГВБТ РЦ Юг
СК РЦ Урал
СУП РЦ Северо-Запад
Бухгалтерия РЦ Поволжье
СБ РЦ Сибирь
УЛ РЦ Поволжье
КУ РЦ Северо-Запад
ОСБиСКС КУ ЦП
ОУЭО КУ ЦП
Бухгалтерия

Победители КС-2018 в номинации «Лучший менеджер прямых продаж по специализации с учетом использования технологий ИВК»

Лучший менеджер по работе с электромонтажными организациями
Райская-Федорова Елена Дмитриевна ОП-2 Санкт-Петербург

Лучший территориальный менеджер отдела прямых продаж
Байчибаев Алишер Шухратович ОП-1 Екатеринбург

Лучший менеджер по работе с промышленными предприятиями
Петрова Ирина Юрьевна ОП-1 Йошкар-Ола

Лучший менеджер по работе с шитовиками
Ахмадуллин Ильфат Ришатович ОП-1 Казань

Лучший менеджер по работе с объектами инфраструктуры
Жиженькова Полина Михайловна ОП-2 Санкт-Петербург

Лучший менеджер по работе с дилерами и сетями
Васецов Сергей Викторович ОРДиС Москва

Лучший менеджер по работе с дилерами в офисе продаж
Рахимьянов Эдуард Раифович ОП-1 Тюмень

Лучший розничный менеджер отдела прямых продаж
Конonenko Татьяна Сергеевна ОП-11 Москва

Лучший менеджер активного сопровождения клиентов
Артюхов Игорь Геннадьевич ОП-9 Санкт-Петербург

Победители КС-2018 в номинации «Лучший начальник офиса продаж по организации продаж с использованием инновационных технологий ИВК»

РЦ Северо-Запад
РЦ Центр
РЦ Поволжье
ТОРК Средняя Волга
РЦ Урал
РЦ Сибирь
РЦ Юг
ТОРК Воронеж

Федотов Борис Викторович ОП-10 Санкт-Петербург
Алехин Игорь Вячеславович ОП-6 Москва
Мягков Иван Валерьевич ОП-3 Самара
Орлов Станислав Вячеславович ОП-2 Ижевск
Аликина Екатерина Александровна ОП-3 Пермь
Мироманова Елена Валерьевна ОП-1 Новосибирск
Бабешко Лариса Анатольевна ОП-1 Краснодар
Акиншин Сергей Евгеньевич ОП-1 Белгород

Победители КС-2018 в номинации «Лучший администратор прямых продаж»

РЦ Северо-Запад
РЦ Центр
РЦ Поволжье
РЦ Юг
РЦ Урал
РЦ Сибирь

Пономаренко Ксения Анатольевна ОРДиС Санкт-Петербург
Бирюкова Оксана Константиновна ОРДиС Москва
Галиева Гульназ Наилевна ОП-1 Казань
Шинкарева Кристина Николаевна ОП-1 Белгород
Могилевич Татьяна Юрьевна ОРДиС Екатеринбург
Овчинникова Наталья Александровна ОП-1 Новокузнецк



БЫСТРЕЕ, ЛУЧШЕ, СИЛЬНЕЕ



Победители КС-2018 в индивидуальных номинациях «Лучший по профессии»

Лучший товарный менеджер по направлению УЭО
 Лучший товарный менеджер по направлению ПЭО
 Лучший товарный менеджер по направлению КПП
 Лучший товарный менеджер по направлению СТ
 Лучший товарный менеджер по направлению СБ
 Лучший МКА, менеджер по рекламе, маркетолог
 Лучший бухгалтер РЦ

Лучший сотрудник УЛ РЦ Северо-Запад
 Лучший сотрудник УЛ РЦ Центр
 Лучший сотрудник УЛ ЛЦ Малоярославец
 Лучший сотрудник УЛ РЦ Поволжье
 Лучший сотрудник УЛ ЛЦ Казань
 Лучший сотрудник УЛ РЦ Урал
 Лучший сотрудник УЛ ЛЦ Новосибирск
 Лучший сотрудник УЛ ТОРК Черноземье
 Лучший сотрудник УЛ ТОРК Черноземье
 Лучший специалист ИТ
 Лучший сотрудник СК РЦ Северо-Запад
 Лучший сотрудник СК РЦ Центр
 Лучший сотрудник СК ЛЦ Малоярославец
 Лучший сотрудник СК РЦ Поволжье
 Лучший сотрудник СК ЛЦ Казань
 Лучший сотрудник СК РЦ Урал
 Лучший сотрудник СК ЛЦ Новосибирск
 Лучший сотрудник СК РЦ Юг
 Лучший сотрудник СК ТОРК Черноземье
 Лучший сотрудник службы безопасности
 Лучший сотрудник СУП
 Лучший сотрудник группы отраслевых проектов

Деньщик Мария Николаевна
 Пименов Антон Андреевич
 Таушканова Надежда Валерьевна
 Обломов Владимир Игоревич
 Иванов Сергей Александрович
 Исаева Татьяна Анатольевна
 Новак Екатерина Валериевна
 Полякова Мария Николаевна
 Афанасьева Анастасия Александровна
 Ковешников Виталий Валерьевич
 Навматулин Ринат Рашидович
 Жарков Алексей Сергеевич
 Сабиров Руслан Рафидович
 Беляев Михаил Сергеевич
 Яковлев Максим Михайлович
 Пустовалов Владимир Юрьевич
 Барабаш Алексей Витальевич
 Конин Владимир Олегович
 Мун Николай Олегович
 Одинцова Ольга Николаевна
 Головин Алексей Владимирович
 Сидоров Алексей Викторович
 Гниденко Сергей Михайлович
 Некрасов Игорь Александрович
 Шмаков Илья Александрович
 Бомбин Павел Евгеньевич
 Неверов Игорь Сергеевич
 Бельчик Сергей Григорьевич
 Терентьева Евгения Дмитриевна
 Аккушуков Виталий Валентинович

ОУЭО КУ РЦ Урал
 ОПЭО КУ РЦ Поволжье
 КПП КУ РЦ Урал
 ОСТ КУ РЦ Поволжье
 ОСБ КУ РЦ Юг
 Маркетолог УП РЦ Центр
 Бухгалтерия РЦ Северо-Запад
 Бухгалтерия РЦ Центр
 Старший специалист ГЗиК
 Начальник ТЭГ
 Старший ревизор
 Диспетчер ТЭГ
 Ревизор
 Диспетчер ТЭГ
 Начальник ГВБТ
 Заместитель начальника УЛ
 Начальник ТЭГ
 Инженер АСУ ГВБТ УЛ РЦ Санкт-Петербург
 Начальник склада КПП
 Оператор отбора
 Начальник смены КПП
 Оператор пополнения
 Старший супервизор
 Супервизор
 Старший комплектовщик ГОК
 Приемщик
 Старший комплектовщик ГОК
 Заместитель директора ЧОП «Волжский форт»
 Старший менеджер по персоналу РЦ Поволжье
 Проект-менеджер УП РЦ Урал



Победители корпоративного соревнования по итогам 2018 года. Победители КС-2018 в номинации «Лучший менеджер прямых продаж»

Акубекова Гузель Мусаевна	ОП-1	Сургут	Зилинская Владлена Алексеевна	ОП-1	Красноярск	Петрова Ирина Юрьевна	ОП-1	Йошкар-Ола
Антонов Игорь Олегович	ОП-1	Сызрань	Золотухин Роман Игоревич	ОП-1	Тобольск	Преловский Артур Владиславович	ОП-1	Калуга
Архипов Лев Викторович	ОП-2	Пенза	Зорин Роман Сергеевич	ОП-2	Ижевск	Простов Роман Николаевич	ОП-7	Москва
Афанасьев Алексей Михайлович	ОП-1	Петрозаводск	Зорько Юрий Михайлович	ОП-8	Санкт-Петербург	Пустовалов Евгений Сергеевич	ОП-1	Белгород
Ахмадуллин Ильфат Ришатович	ОП-1	Казань	Ибрагимов Радмир Зайтунович	ОП-2	Уфа	Радзиевский Дмитрий Анатольевич	ОП-2	Москва
Ахметов Данис Ахьяфович	ОП-2	Челябинск	Идрисходжаев Мухтар Бурханович	ОП-1	Ростов	Раду Константин Иванович	ОП-3	Санкт-Петербург
Байрамова Анна Викторовна	ОП-1	Великий Новгород	Инчин Дмитрий Владимирович	ОРДиС	Самара	Райская-Федорова Елена Дмитриевна	ОП-2	Санкт-Петербург
Байчибаев Алишер Шухратович	ОП-1	Екатеринбург	Иншин Дмитрий Владимирович	ОП-2	Нижний Новгород	Раков Дмитрий Сергеевич	ОП-5	Санкт-Петербург
Бегичев Кирилл Сергеевич	ОП-5	Москва	Кайгородцев Александр Владимирович	ОП-1	Тюмень	Расторгуева Юлия Александровна	ОП-1	Новосибирск
Белов Владимир Васильевич	ОП-1	Липецк	Касимова Виктория Анатольевна	ОП-1	Воронеж	Родионов Дмитрий Владимирович	ОП-2	Самара
Белых Александр Александрович	ОП-1	Старый Оскол	Керимова Альфинур Хурматовна	ОП-1	Набережные Челны	Румянцев Алексей Викторович	ОП-9	Москва
Бобков Максим Витальевич	ОП-1	Кострома	Клочков Александр Юрьевич	ОП-4	Москва	Савельева Елена Сергеевна	ОП-2	Ростов
Буньковский Алексей Анатольевич	ОП-1	Иваново	Колдаева Наталья Игоревна	ОП-1	Рязань	Савельева Ольга Анатольевна	ОП-1	Москва
Бурцев Вячеслав Валерьевич	ОП-6	Санкт-Петербург	Кононенко Татьяна Сергеевна	ОП-11	Москва	Самарина Марина Юрьевна	ОП-2	Красноярск
Бурькин Максим Викторович	ОП-1	Брянск	Костенко Любовь Николаевна	ОП-1	Барнаул	Семастьянов Алексей Евгеньевич	ОП-2	Екатеринбург
Буткеев Алексей Сергеевич	ОП-1	Ульяновск	Кочанов Вадим Витальевич	ОП-1	Сыктывкар	Семухин Евгений Евгеньевич	ОП-1	Пермь
Буторов Максим Сергеевич	ОП-1	Мурманск	Кочанов Василий Викторович	ОП-1	Курск	Сиротин Максим Александрович	ОП-3	Самара
Вагин Александр Сергеевич	ОП-1	Стерлитамак	Кырмагин Александр Викторович	ОП-2	Пермь	Соловьев Сергей Владимирович	ОП-1	Пенза
Варфаламеев Илья Олегович	ОП-10	Москва	Лазарев Иван Викторович	ОП-1	Коломна	Соломенникова Дарья Олеговна	ОП-1	Ижевск
Васцов Сергей Викторович	ОРДиС	Москва	Леонтьев Юрий Михайлович	ОП-1	Тольятти	Сорокин Андрей Александрович	ОП-1	Энгельс
Веретенников Андрей Владимирович	ОП-1	Сергиев Посад	Лилуев Игорь Александрович	ОП-1	Астрахань	Сорокин Денис Сергеевич	ОП-9	Санкт-Петербург
Виноградов Александр Владимирович	ОП-1	Выборг	Литасова Ольга Александровна	ОП-1	Томск	Сорокин Евгений Владимирович	ОП-1	Волгоград
Виноградов Владимир Валериевич	ОП-1	Серпухов	Лытнев Константин Андреевич	ОП-1	Челябинск	Стефанович Евгений Вадимович	ОП-4	Санкт-Петербург
Вяткин Сергей Владимирович	ОП-1	Нижний Тагил	Мальцев Александр Константинович	ОП-1	Орел	Суровов Максим Сергеевич	ОП-1	Балаково
Гаврин Яков Юрьевич	ОП-3	Новосибирск	Мамалыга Константин Владимирович	ОП-3	Пермь	Сусарев Максим Михайлович	ОП-1	Шахты
Галиуллин Артем Салаватович	ОРДиС	Екатеринбург	Маскалев Сергей Михайлович	ОП-1	Тула	Тарасов Александр Викторович	ОП-1	Краснодар
Гатилин Владимир Владимирович	ОП-1	Саранск	Махаев Александр Васильевич	ОП-2	Воронеж	Тулубаев Ренат Равильевич	ОП-1	Иркутск
Гилемзянов Динар Рафисович	ОП-1	Нижекамск	Махно Виталий Викторович	ОП-1	Ставрополь	Файрушен Вадим Ринатович	ОП-8	Москва
Гореленкова Светлана Ивановна	ОП-1	Сочи	Мельникова Алена Александровна	ОП-3	Челябинск	Фафлей Дмитрий Романович	ОП-1	Нижевартовск
Гребенников Алексей Владиславович	ОП-3	Нижний Новгород	Мешеряков Сергей Игоревич	ОП-6	Москва	Фролов Сергей Валерьевич	ОП-1	Тамбов
Гриднева Татьяна Алексеевна	ОП-10	Санкт-Петербург	Милаш Наталья Викторовна	ОП-12	Москва	Хазиев Артур Рафикович	ОП-1	Уфа
Грималовский Андрей Вячеславович	ОП-1	Новоросийск	Минейчев Дмитрий Олегович	ОП-1	Санкт-Петербург	Хотенова Елена Ринатовна	ОП-1	Магнитогорск
Гудов Евгений Владимирович	ОП-1	Ярославль	Мокрешова Юлия Владимировна	ОП-2	Краснодар	Цень Елена Алексеевна	ОП-1	Орск
Дворовкин Андрей Владимирович	ОП-1	Саратов	Мухутдинова Гульназ Джаудатовна	ОП-3	Казань	Церемонникова Ирина Владимировна	ОП-1	Нижний Новгород
Депресола Олеся Александровна	ОП-2	Казань	Назарова Юлия Владимировна	ОП-1	Новокузнецк	Цидилкина Вероника Евгеньевна	ОП-3	Уфа
Дягилев Александр Владимирович	ОП-1	Курган	Неткачев Даниил Васильевич	ОП-2	Новосибирск	Черанев Сергей Александрович	ОП-1	Киров
Евдокимова Любовь Юрьевна	ОП-1	Альметьевск	Неупокоева Татьяна Сергеевна	ОП-2	Тюмень	Чернов Александр Александрович	ОП-3	Екатеринбург
Ефимов Владимир Владимирович	ОП-1	Вологда	Никифоров Иван Александрович	ОП-1	Кемерово	Черношейкина Галина Юрьевна	ОРДиС	Новосибирск
Житняков Дмитрий Валентинович	ОП-1	Малоярославец	Павлов Алексей Вячеславович	ОП-1	Чебоксары	Шахов Алексей Юрьевич	ОП-7	Санкт-Петербург
Журавель Сергей Андреевич	ОП-3	Москва	Павлов Дмитрий Вячеславович	ОП-1	Архангельск	Шахов Андрей Михайлович	ОП-1	Череповец
Забродин Александр Владимирович	ОП-1	Пятигорск	Пелля Александр Владимирович	ОРД	Санкт-Петербург	Шитиков Андрей Яковлевич	ОП-1	Владимир
Запольский Максим Юрьевич	ОП-1	Оренбург	Первушин Александр Юрьевич	ОП-1	Самара	Шпраер Елена Александровна	ОП-1	Омск
Зеленская Наталья Владимировна	ОРДиС	Ростов-на-Дону	Персиянцев Максим Владимирович	ОП-1	Псков	Янушевская Нина Александровна	ОП-1	Волгодонск



«Почему в ЭТМ безопасный кабель?»

На сегодняшний день основной проблемой на электротехническом рынке РФ все еще остается получение конечным потребителем продукции, заявленные характеристики которой не соответствуют фактическим, распространение продукции с заведомо заниженными характеристиками (кабель «ЛАЙТ» или «псевдо-ГОСТ»), продукции без необходимой маркировки и т. д. Такая ситуация наносит вред всем участникам рынка – производителям кабельно-проводниковой продукции, продавцам, конечным потребителям и дистрибьюторам, выводя последних за рамки правового поля. Использование некачественной продукции несет реальную угрозу жизни и безопасности людей, создает риск возникновения чрезвычайных ситуаций: сбоев в работе оборудования, пожаров и т. д.

Проект «Кабель без опасности» (КБО) сосредоточен на обеспечении безопасности потребителей путем изобличения недобросовестных производителей и поставщиков, получающих прибыль от распространения фальсификата. Состав участников проекта «Кабель без опасности» на данный момент превышает 130 организаций, подписавших заявление об этике работы на электротехническом рынке, которое обязывает их отвечать государственным стандартам качества не только поставляемой продукции, но и ведения коммерческой деятельности, тем самым приближая рынок к системе здоровой конкуренции и цивилизованной форме его дальнейшего развития.

Общественное воздействие и саморегулирование проекта происходит по следующим основным направлениям:

1. Публикация общественных требований о несоответствии параметров ГОСТ в интернет-пространстве.
2. Публичный мониторинг качества продукции.
3. Проведение встреч с компаниями нарушителями.
4. Выезд на предприятия с элементами аудита.
5. Информирование участников рынка.
6. Освещение результатов работы в СМИ.

С целью апробации инициированных мер, а также подготовки нормативных правовых актов в 2018 году был запущен пилотный проект по входному контролю кабельной продукции, закупаемой для объектов капитального строительства. Участниками данного проекта стали региональные органы власти, НП «Ассоциация Электрокабель», строительные организации. Проект предусматривает предварительную,

то есть до заключения договора поставки, документальную проверку сопроводительных документов закупаемой строительной организацией кабельной продукции; отбор образцов КПП на строящихся объектах; проведение испытаний отобранных образцов; обработку результатов и передачу их заказчику строительства.

Компания ЭТМ, являясь членом ассоциации «Честная позиция», одна из первых присоединилась к проекту «Кабель без опасности» (КБО) в 2016 году и с тех пор является активным участником борьбы за безопасный кабель.

Чтобы обеспечить уверенность клиентов в безопасности кабельно-проводниковой продукции, приобретаемой в компании ЭТМ, сотрудники кабельного отдела проводят мероприятия по внутреннему и внешнему контролю качества кабельной продукции.

Основные элементы контроля качества кабельно-проводниковой продукции в ЭТМ:

1. Выбор проверенных производителей КПП.
2. Заключение дополнительного соглашения по качеству с производителями КПП.
3. Входной контроль каждой партии КПП.
4. Мониторинг сертификатов.
5. Активная работа в проекте «Кабель без опасности», осуществление контрольных закупок.
6. Направление обращений в контрольно-надзорные органы (Росстандарт).

При формировании пула производителей компания ЭТМ следует рекомендациям проекта «Кабель без опасности». Пул поставщиков формируется из компаний, входящих в проект «Кабель без опасности». Все новые поставщики проходят полную проверку, включающую:

- проверку всех сертификатов;

- проверку образцов КПП;
- проверку производства (наличие ОТК, материалы, технология производства, ТУ, оборудование, организация производственного процесса);
- проверку юридического лица на благонадежность;
- запрос информации через ассоциацию «Электрокабель».

С каждым производителем заключается **дополнительное соглашение по качеству поставляемой кабельно-проводниковой продукции**, согласно которому в случае нарушения требований к качеству КПП поставщик обязан:

- заменить поставленную кабельно-проводниковую продукцию или вернуть уплаченную за товар денежную сумму;
- выплатить неустойку в виде штрафа в размере 20% стоимости поставленной продукции;
- за свой счет осуществить демонтаж и перевозку кабеля и возместить все убытки, связанные с эксплуатацией кабельно-проводниковой продукции ненадлежащего качества.

В результате входного контроля в 2018 году осуществлен возврат кабельной продукции двум производителям КПП на общую сумму 24,6 млн. руб., выплачено штрафов и компенсаций производителями на общую сумму 8,1 млн. руб. Исключены из пула поставщиков ЭТМ три кабельных завода.

Совместно с партнерами-активными участниками проекта КБО, компания ЭТМ осуществляет дополнительные проверки кабельно-проводниковой продукции на своих складах. С отобранных позиций смывается маркировка, после чего продукцию передают в лаборатории заводов-поставщиков компании ЭТМ для проведения независимого испытания. В проверках принимают участие такие производители, как: «Конкорд», «Алюр», «Энергокабель», «Ореол», «Севкабель». **В 2018 году в рамках независимых проверок было проверено более 80 образцов КПП.**

Выявлены следующие нарушения:

- по плотности дыма при горении согласно ГОСТ ИЕС 61034-2-2011, (производителям направлены письма для проведения ра-

боты с поставщиками материалов и повторных испытаний);

- перекрытие слюдяной ленты менее 40% для кабеля FR (направлены претензии производителям, проведены повторные испытания на огнестойкость);
- маркировки, расцветки жил, (направлены претензии производителям).

В 2018 году в региональном центре Юг была организована работа по сплошному входному контролю кабельно-проводниковой продукции мелкого сечения. Для этих целей было закуплено все необходимое оборудование, а сотрудники, отвечающие за прием кабельной продукции на складе, прошли обучение на базе ОТК кабельного завода. **Подробный химический анализ образцов на соответствие ГОСТу проводится силами кабельных заводов – партнеров компании ЭТМ, участников проекта «Кабель без опасности».** Также для проверки качества продукции, входящей в ассортимент компании ЭТМ, привлекается Центр стандартизации и метрологии.

Большая часть продукции компании ЭТМ распределяется по региональным центрам через центральный склад, находящийся в Малоярославце. Для проверки качества кабельно-проводниковой продукции в 2018 году на складе была введена должность – инженер по качеству. Для тщательной проверки данные сотрудники обеспечивают всеми необходимыми инструментами и нормативными документами. Все выявленные нарушения публикуются на общекорпоративном портале, а также отправляются в адрес производителя с требованием заменить и устранить нарушения в будущем. **Данные мероприятия позволяют компании ЭТМ быть на 100% уверенной в качестве и безопасности поставляемой кабельной продукции нашим клиентам.**

В рамках **мониторинга сертификатов** на кабельно-проводниковую продукцию в 2018 году, сотрудниками кабельного отдела совместно со службой экономической безопасности компании ЭТМ **были проверены все сертификаты, доступные в ЭТМ iPRO через сайт Росаккре-**



КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА



2 1 3

дитации, на предмет соответствия требованиям. В результате 15 сертификатов были заменены по причине своей нелегитимности (оказались выданы испытательными лабораториями с отозванными лицензиями). По требованию компании ЭТМ держатели данных сертификатов прошли пересертификацию в доверенных лабораториях проекта «Кабель без опасности».

За 2018 год по всем региональным центрам проведено более 100 контрольных закупок КПП, из которых в 80 случаях были выявлены нарушения ГОСТа. Все материалы переданы в ассоциацию «Электрокабель», для принятия мер к нарушителям. По результатам этих контрольных закупок ассоциация «Электрокабель» направила 30 обращений в Росстандарт.

В региональном центре Поволжье распространена кабельно-проводниковая продукция облегченной конструкции (кабель «ЛАЙТ»), а конкуренты по данной гамме продукции официально заявляют, что «перекалывают ответственность за качество кабеля на инсталлятора». В связи с этим в 2018 году были проведены масштабные контрольные закупки на территории региона. Все образцы кабельно-проводниковой продукции сомнительного качества прошли проверку в лабораториях, а результаты переданы в проект «Кабель без опасности». Благодаря совместным усилиям, ассоциацией «Электрокабель» были выписаны общественные требования не только в адрес производителей, но и в адрес недобросовестных дистрибьюторов. С целью усиления борьбы за качество кабеля со стороны сотрудников кабельного отдела была предложена помощь клиентам в отборе образцов и проведении лабораторных проверок качества закупленной кабельно-проводниковой продукции. Клиенты высоко оценили эту инициативу, поэтому данная практика получила распространение на все региональные центры компании ЭТМ.

Положительная инициатива регионального центра Урал по организации проверки кабеля на строящихся объектах, для демонстрации заказчику качества, вносит существенный вклад в развитие пилотного проекта КБО в Уральском регионе.

Сотрудники отдела кабельно-проводниковой продукции посетили 13 производственных площадок производителей кабельной продукции с целью мини-аудита не только процесса производства, но и службы ОТК и методов контроля качества каждого посещаемого кабельного завода. В 2019 году мини-аудит производственных площадок кабельных заводов будет продолжен.



Также компания ЭТМ активно поднимает в рамках своих мероприятий вопросы сертификации и оценки соответствия кабельно-проводниковой продукции, выступая против фальсификации и контрафакта на рынке кабельных изделий. В период 2016–2018 гг. компанией ЭТМ было проведено 13 электротехнических форумов, в рамках которых были организованы



секции и круглые столы, на которых обсуждались вопросы качества КПП. Общее количество участников более 25 000 человек.

В 2018 году в рамках электротехнических форумов ЭТМ проведено: 4 круглых стола по качеству КПП, 4 конференции для ЛПР, 4 конференции для розничных партнеров. Электротехнический форум в Тюмени прошел в день работника кабельной промышленности. В свой профессиональный праздник 10 кабельных заводов приняли участие в нашем мероприятии и провели бурную дискуссию на тему качества и безопасности кабельной продукции с клиентами ЭТМ на круглом столе по КПП. Практическую часть круглого стола, в которую вошли замеры сопротивления токопроводящей жилы (ТПЖ) и сравнение качества кабеля со склада ЛЦ ЭТМ и местного рынка, а также профессиональные консультации по методикам проверки качества кабельной продукции, проводили председатель совета директоров завода «Энергокабель» Пташинский Д. В. и генеральный директор ООО «Роскат-центр» Пыченков Ю. В.

Каждый электротехнический форум ЭТМ проходит с участием куратора проекта КБО: заместителя генерального директора ассоциации «Электрокабель» В. В. Кашкина и исполнительного директора ассоциации «Честная позиция» С. В. Гвоздева-Карелина.

В 2018 году под эгидой АЧП и КБО проведено 11 конференций ЭТМ–Производитель для специалистов на тему: «Кабель без опасности – полный переход рынка к производству и потреблению кабеля ГОСТ. Методы обмана на кабельном рынке. Критерии качества кабельной продукции». Общее количество участников конференций – 967 человек.

В 2018 году региональный центр Юг активно занимался просветительской деятельностью среди клиентов ЭТМ, с целью информирования потребителей о важности соблюдения требований ГОСТа к электрическому сопротивлению токопроводящей жилы кабеля. Именно в РЦ Юг стартовала акция публичных замеров сопротивления ТПЖ кабельной продукции в рамках конференции АЧП ЭТМ–Производитель. Все участники конференции получили исчерпывающую информацию о том, каким должен быть качественный



и безопасный кабель, а также проверили электрическое сопротивление ТПЖ своих образцов КПП. Данное мероприятие оказалось востребованным, и было принято решение распространить его на аналогичные конференции в других регионах.

Компания ЭТМ регулярно размещает информацию по проекту «Кабель без опасности» на своем сайте, в сервисе iPRO, проводит рассылку дайджеста клиентам.

В 2018 году совместно с ООО «Рыбинскэлектрокабель» (Prysmian Group) были разработаны и распространены по офисам продаж ЭТМ демо-боксы для демонстрации клиентам отличий качественной кабельно-проводниковой продукции от контрафакта (в каждом

демо-боксе присутствует образец КПП «Лайт» и аналогичный образец КПП производства Prysmian). На 2019 год согласовано изготовление еще 1200 аналогичных демо-боксов.

Уже сейчас совместные усилия всех участников проекта «Кабель без опасности» приносят положительные результаты. Системный подход к обеспечению качества кабельно-проводниковой продукции позволяет гарантировать каждому клиенту ЭТМ действительно безопасный кабель.

Мы уверены, что наша совместная активная работа приведет к полному переходу рынка кабельно-проводниковой продукции на 100% качество.





НОВИНКИ АССОРТИМЕНТА



Термотрансферный принтер «Mark TC»



Принтер «Mark TC» предназначен для создания маркировки, применяемой при электромонтажных работах. С его помощью можно создавать маркировку для всех элементов щитовой сборки: проводников, клеммных зажимов, корпусов оборудования свето-сигнальной арматуры и других элементов.



Использование риббона различных цветов: черного, белого, синего, красного и зеленого позволяет наносить комбинированную маркировку на расходный материал для визуального разделения информации.



Особенности:

- создание маркировки с той информацией и набором символов, которые необходимы пользователю;
- возможность наносить символы на русском языке, логотипы, схемы, правки;
- высокая скорость печати;
- долговечная и стойкая маркировка;
- возможность использования специализированной программы MarkSoft для управления принтером;
- встроенный графический редактор и шаблоны для маркировочной продукции DKC.

Код ЭТМ: 5531519.

Шкаф ModBox – качество и удобство премиум-класса по доступной цене



При создании нового навесного шкафа ModBox компания EKF добилась совершенного баланса: сочетания премиального качества и доступной цены, удобства использования и функциональности.

Различные комбинации высоты и ширины обеспечивают выбор из 33 габаритов шкафов. Благодаря специальной конструкции нагрузка от оборудования равномерно распределяется внутри корпуса, а не приходится на заднюю стенку.



Особенности:

- корпус обладает степенью защиты IP41;
- оснащен надежной системой фальшпанелей;
- подводка кабеля с любой стороны, благодаря выбивным отверстиям;
- крепление оборудования на DIN-рейках или на монтажных платах, а при ширине от двух блоков можно комбинировать оба варианта.

Особое внимание в ModBox уделено дизайну. Стильный шкаф белого глянцевого цвета будет органично смотреться в бизнес-центрах, торговых залах и других помещениях с большим количеством посетителей.

Код ЭТМ: например, 6323516.

SlimBox от EKF: надежный, глянцевый, стильный



Стильный дизайн и белый глянцевый пластик – первое, чем привлекают внимание SlimBox, навесные и встраиваемые шкафы от компании EKF.



Особенности:

- надежный, прочный корпус со степенью защиты IP41;
- пожаробезопасность (изготовлены из трудногорючего пластика по ГОСТ 32127-2013);
- удобный монтаж (встроенный пузырьковый уровень, разметка для подводки кабельного канала, уменьшенная высота у основания щита);
- открывание дверцы слева направо и справа налево (возможность установки в углах стен);
- яркая розничная упаковка.

Также в ряду преимуществ SlimBox – большой выбор габаритов по количеству модулей: от 6 до 24.

Корпуса SlimBox комплектуются DIN-рейкой, шинами N/PE, монтажным набором, в который входят дюбели и саморезы, а также модульной наклейкой, предназначенной для разметки автоматов.

Коды ЭТМ: например, 5268654, 1450712.

Светодиодные прожекторы серии NFL-01



Прожекторы NFL-01-LED для подсветки фасадов зданий и внутренних дворов, освещения складов и рекламных конструкций. Серия представлена прожекторами мощностью 30, 50, 70 и 100 Вт, каждый из которых имеет цветовую температуру 4000 или 6500 К. Конструкция корпуса позволяет устанавливать прожекторы без снятия с кронштейна. Производятся на заводе Navigator Group в городе Клин Московской области.



Особенности:

- корпус: стойкий к коррозии сплав с повышенным содержанием алюминия и кремния: Al 86%, Si 12%;
- радиатор с увеличенной площадью: эффективный теплоотвод;
- рассеиватель: светостабилизированный поликарбонат, создает концентрированный световой поток: угол рассеивания 80°;
- установка: без снятия с кронштейна;
- класс ударопрочности: IK08;
- степень защиты от пыли и влаги: IP65;
- срок службы: 40 000 часов;
- гарантия: 36 месяцев.

Коды ЭТМ: например, 5706773, 6510413, 575120.

Линейные пылевлагозащитные светодиодные светильники ALS095



Предназначены для внутреннего освещения помещений с повышенным содержанием пыли и влаги, например для производственных и подсобных помещений, коридоров, лестничных пролетов. Соединение в линию возможно двумя способами: байонетное соединение (стык в стык) и через соединительный шнур. Все элементы для соединения и монтажа входят в комплект поставки.



Особенности:

- корпус: высокопрочный поликарбонат;
- матовый рассеиватель: равномерное освещение и отсутствие слепящего эффекта;
- защита от пыли и влаги: IP65;
- мощность: 18 и 36 Вт;
- цветовая температура: 4000 и 6500 К;
- свечение: 100 Лм/Вт;

- простой монтаж: внешний разъем для быстрого соединения без разборки светильника;
- драйвер: защита от скачков напряжения, коэффициент мощности > 0,9. Наличие фильтра препятствует воздействию светильника на работу средств связи, теле- и радиоприемников, устройств пожарной сигнализации.

Коды ЭТМ: например, 7282303, 7012812, 1751123, 1221127.

Светодиодная панель LEDVANCE PANEL 600 x 600: для заказа в iPRO



Светильник для освещения административных и офисных помещений. В комплект поставки входит драйвер и все необходимые монтажные аксессуары, поэтому светильник сразу готов к работе. В ассортименте доступны модели мощностью 35 Вт 3000 Лм и в двух цветовых температурах: 4000 и 6500 К.



Особенности:

- легкий и прочный алюминиевый корпус;
- технология торцевой засветки: равномерно засвеченная светопроводящая панель;
- степень защиты: IP20;
- потребляемая мощность: 35 Вт;
- условия эксплуатации: от -10 до +40 °C;
- срок службы: 25 000 часов;
- гарантия: 2 года.

Коды ЭТМ: например, 4759051, 77248.

Прожекторы FLOODLIGHT LEDVANCE: идеальное соотношение цена – качество



Светильник поставляется в индивидуальной упаковке с драйвером и монтажными аксессуарами. Простой монтаж – и светильник готов к работе.

В ассортименте – модели мощностью 20 Вт с тремя цветовыми температурами: 3000, 4000 и 6500 К.



Особенности:

- корпус: прочный литой алюминий;
- матированное закаленное стекло: сниженный слепящий эффект;
- степень защиты: IP65;
- срок службы: 25 000 часов;
- гарантия: 2 года.

Коды ЭТМ: например, 6861154, 7481109, 690538, 9506936, 2604205, 2097013.



НОВИНКИ АССОРТИМЕНТА



Все под контролем



IP-видеокамеры TM EZVIZ от HIKVISION ведут наблюдение за любым объектом, где есть интернет. Дети, животные, сотрудники: никто не останется без внимания. В режиме реального времени происходит запись, воспроизведение и трансляция. Пользователи облака и камер в прямом эфире могут говорить, оставлять оповещения или фотографировать. EZVIZ поддерживают и push-уведомление о тревоге. Простая и удобная установка. Заводская гарантия: 1 год на устройство и комплектующие.

Внутренние камеры для установки в коттеджах, офисах, подъездах жилых домов

EZVIZ Mini O/Mini O Plus: одно из лучших решений в данной ценовой категории



Особенности:

- двусторонняя аудиосвязь для общения;
- встроенный Wi-Fi;
- разрешение: HD и Full HD;
- угол обзора 111° и 135°;
- ночная съемка до 10 метров;
- миниатюрное исполнение: вес устройства всего 120 г;
- условия эксплуатации: от -10 до +50 °C.

Код ЭТМ: 3207271.

EZVIZ Husky Air: Wi-Fi камера с двусторонней аудиосвязью и сиреной



Особенности:

- разрешение: HD и Full HD;
- встроенная сирена мощностью до 100 дБ: предупреждающая защита срабатывает при обнаружении подозрительной активности, посылая световые и звуковые сигналы тревоги;
- двойная внешняя антенна для усиления Wi-Fi сигнала: камера стабильно работает с роутером на расстоянии до 100 метров;
- водонепроницаемый микрофон записывает видео со звуком, а динамики обеспечивают двустороннюю аудиосвязь в пределах 5 метров. Алгоритм шумоподавления фильтрует фоновые звуки, улучшая качество передачи голоса;
- инфракрасная подсветка: ночная съемка

- на расстоянии до 30 метров;
- защита от воздействия окружающей среды по стандарту IP66: будет работать при любых, даже самых неблагоприятных погодных условиях;
- условия эксплуатации: от -30 до +60 °C.

Код ЭТМ: 5101202.

EZVIZ C2W: камера с подключением через Wi-Fi или Ethernet (LAN-кабель)



Особенности:

- разрешение: HD 720p;
- угол обзора чуть меньше, чем в предыдущей модели: 92°;
- встроенный датчик движения;
- комплектация: Wi-Fi камера, крепление на стену, сетевой кабель, блок питания, набор саморезов, инструкция и гарантийный талон.

Код ЭТМ: 5470842.

EZVIZ ez360: поворотная камера с обзором всего помещения



Особенности:

- угол обзора: 360°;
- автослежение за объектом: камера фиксирует движение, отправляет видео и уведомление в режиме реального времени;
- маскирование объектива: возможность выбора «скрытого режима»;
- поддержка microSD до 128 Гб.

Код ЭТМ: 1842270.

Уличные камеры для установки в детских садах, школах, торговых центрах, офисах, коттеджах

EZVIZ C3S: Full HD камера с подключением через Wi-Fi или Ethernet



Особенности:

- угол обзора 107°;
- инфракрасная подсветка: ночная съемка на расстоянии до 30 метров;

- защита от воздействия окружающей среды по стандарту IP66: камера будет работать при любых, даже самых неблагоприятных погодных условиях.

Код ЭТМ: 5136242.

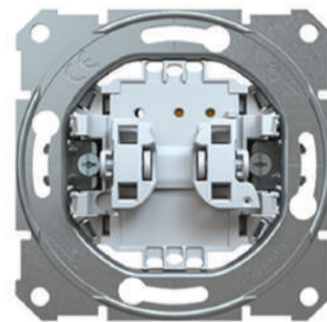
Новое поколение механизмов SEDNA



Новые выключатели, переключатели и розетки делают процесс установки изделий простым, безопасным и надежным.

Утонченный механизм выключателей

Тонкие и удобные выключатели и переключатели Sedna упрощают работу по монтажу, благодаря обновлениям. Суппорты нового поколения облегчают выравнивание и фиксацию механизмов, позволяют добавлять новые функции без демонтажа.



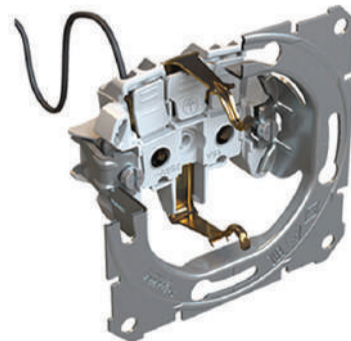
Особенности:

- небольшая глубина установки: 24 мм;
- наличие конических кабельных вводов, упрощающих монтаж;
- цветная маркировка для выбора нужного провода при подключении;
- схема подключения на задней стороне изделий;
- установка модулей светодиодной подсветки без демонтажа изделий.

Коды ЭТМ: например, 510646, 1607147, 4590625, 2223213.

По-европейски надежные розетки

Новые безвинтовые клеммы розеток Sedna теперь производятся в Польше. Они позволяют установить розетку за секунды! Простой доступ к клеммам и их широкая поверхность делают монтаж изделий еще более комфортным. Демонтировать розетки тоже легко: улучшенный механизм поможет сделать это мгновенно.



Особенности:

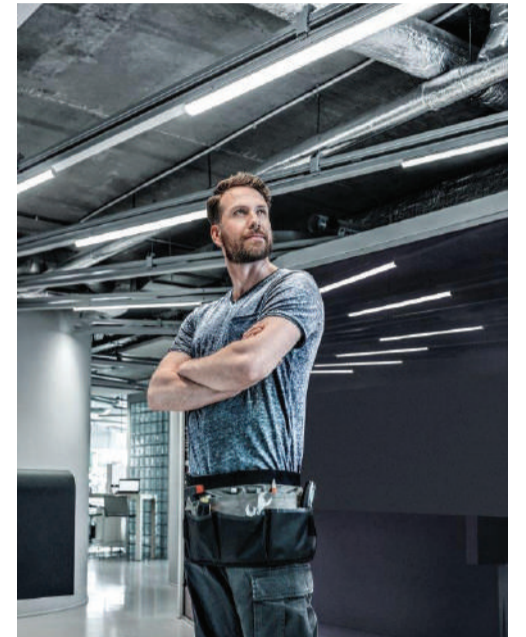
- надежная фиксация проводов;
- возможность 4-точечной фиксации;
- специальные пазы для винтиков;
- функции выравнивания.

Коды ЭТМ: например, 7790112, 8729597, 3255394, 1515383, 65188.

Надежность изо дня в день



Бюджетная линейка светодиодных светильников Tradeline для офисных, производственных, складских и торговых помещений, а также парковок, фасадов и рекламных поверхностей.



Базовый ассортимент представлен 15 моделями: SmartBright RC091, Essential SmartBright Batten, SmartBright Luxline, SmartBright Downlight, Essential LED Flood, SmartBright LED Flood, Essential Waterproof, SmartBright Waterproof, SmartBright Suspension, Essential SmartBright Bulkhead, Essential SmartBright Street, Coreline Malaga, Downlight MESON и SmartBright HighBay.

Продукция Philips проходит контроль качества на всех этапах производства, обладает необходимыми сертификатами и соответствует стандартам РФ.

Коды ЭТМ: например, 3981965, 1789441.

Светильник для высоких пролетов SmartBright High Bay



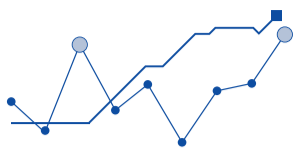
Используется для внутреннего освещения помещений торговых центров, аэропортов, стадионов, а также на промышленных предприятиях, заводах, складах, линиях сборки, в цехах. Разработан для повышения уровня освещенности с целью замены традиционных светильников. Имеет все преимущества светодиодного светильника – низкое потребление электроэнергии, большой срок службы и меньшие затраты на обслуживание. Увеличивает эффективность производства, снижает риски несчастных случаев. В ассортименте версии со световым потоком: до 20 000 Лм.



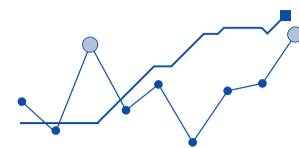
Особенности:

- прочный корпус: литой металл;
- защита от пыли и влаги: IP65;
- теплоотвод предотвращает перегрев светильника при длительном использовании;
- срок службы: 65 000 часов.

Код ЭТМ: 9279048.



ДВИЖЕНИЕ К ДОСТИЖЕНИЯМ



Лучшие в продажах канала Розница по итогам работы в 2018 году

В конце 2018 года были подведены итоги среди руководителей направления розничных продаж. Критериями отбора послужил коэффициент перевыполнения бюджетного плана.

Каждому из руководителей задавали вопрос: «С какими трудностями пришлось столкнуться в 2018 году для достижения успешных показателей в продажах Розницы и что далось легко?»

Региональные руководители розничных продаж:



Плёнкин Павел
РЦ Северо-Запад, выполнение бюджетного плана 124%

«В 2018 году мы столкнулись со сложностями по перестройке работы РМОПП и клиентов. Подход к работе с клиентами был выстроен на основе понимания их потенциала и поступательного увеличения в нем доли ЭТМ. Но в целом поддерживать звание лучшей компании было не трудно, в этом нам помогало использование клиентами сервиса iPRO и хорошая работа логистики».



Алдохин Дмитрий
РЦ Юг, выполнение бюджетного плана 107%

«Данный результат достигнут в первую очередь благодаря слаженной и профессиональной работе менеджеров, администраторов продаж, начальников отделов продаж. В связи с большим количеством конкурентов на рынке мы постоянно сталкиваемся с демпингом и нарушениями коммерческой политики, но благодаря большому числу сервисов для клиента, которые предлагает компания ЭТМ, и выработанной четкой стратегии развития, мы преодолеваем вызовы рынка электротехники».



Юраков Александр
РЦ Центр, выполнение бюджетного плана 104%

«Эстафету управления розничными продажами я принял в ноябре 2018 года. Сначала было непросто, нужно было познакомиться с менеджерами, узнать особенности каждого города, привыкнуть к новым обязанностям. При этом стояла задача поддерживать заданный вектор развития. Мы спланировали цели до конца года и поставили краткосрочные задачи. Благодаря слаженной и профессиональной работе каждого НОРПа, менеджера и администратора мы смогли достигнуть хороших результатов!»



Николашин Александр
РЦ Урал, выполнение бюджетного плана 102%

«Каждый год открываются крупные гипермаркеты – наши непосредственные конкуренты, с которыми порою трудно соперничать. Но несмотря ни на что, нам это удается. Мы договариваемся с клиентами, ищем пути решения возникающих проблем и по итогу добиваемся результатов».



Аверьянов Дмитрий
НОРП ОП Владимир, РЦ Центр

«Наша команда состоит из ответственных и целеустремленных людей, работа между которыми настолько налажена, что на вопрос о трудностях в 2018 году могу ответить, что мы их не замечаем!»



Зайцева Елена
НОРП ОП Москва, РЦ Центр

«Мы не столкнулись с особыми сложностями в работе, а небольшие трудности решались оперативно и качественно, благодаря грамотно выстроенной структуре, отзывчивости коллег и их готовности помочь».



Третьяков Иван
НОРП ОП Ижевск, ТОРК Средняя Волга

«В 2018 году мы провели огромную работу как со старыми, так и с новыми клиентами. Благодаря стабильности компании ЭТМ и ее лидирующим позициям на рынке, а также коллективу Розницы (Ижевск, Киров и Сыктывкар), руководителям, а именно региональному директору Орлову С. В. и региональному руководителю розничных продаж Хабибрахманову А. Ф. мы сделали это быстро и эффективно».



Новик Максим
СГ ОП Новосибирск, РЦ Сибирь

«В 2018 году была проделана большая работа, но еще больше предстоит сделать в 2019 году. Самым трудным и сложным было собрать команду с нуля и за короткий срок из целеустремленных людей, готовых добиваться результата».



Браун Николай
НОРП ОП Ульяновск и Димитровград, РЦ Поволжье

«Основная сложность в нашей работе – завоевать покупателя в условиях острой конкуренции. Но системная работа по формированию деловых партнерских отношений с клиентами и сервисы, предоставляемые компанией, позволяют это сделать».

НОРПы – лидеры РЦ и ТОРК:



Пузанкина Людмила
НОРП ОП Новороссийск, РЦ Юг

«Работа в 2018 году в целом протекала продуктивно и эффективно. Все сложные ситуации решались в срок и надлежащим образом».



Сединин Сергей
НОРП ОП Пермь, РЦ Урал

«Сложно было с освоением новых территорий, пришлось побороться за место на полке клиента. Но это удалось благодаря слаженной работе команды и нашего руководителя Александра Николашина».



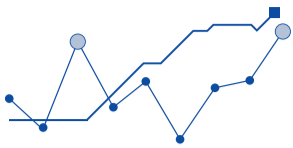
Дякив Руслан
НОРП ОП Петрозаводск, РЦ Северо-Запад

«Тяжело было создать эффективную и слаженную команду, которая поверила в свои силы, зарядилась энтузиазмом, здоровым духом конкуренции. Собрать людей, готовых стоять друг за друга для достижения общей цели. Но у нас это получилось!»

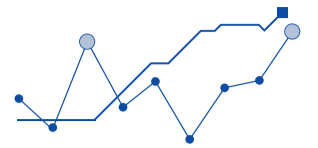


Зелепукин Михаил
НОРП ОП Белгород и Старый Оскол, ТОРК Черноземье

«2018 год был непростым, порой было трудно, но несмотря ни на что мы двигались вперед! Могу с уверенностью сказать, что результат, с которым мы закончили год, был получен благодаря самоотверженному труду каждого из членов команды».



ДВИЖЕНИЕ К ДОСТИЖЕНИЯМ



Лучшие в Фоновом канале продаж по итогам работы в 2018 году

Во второй половине 2018 года для сотрудников фонового канала продаж: региональных менеджеров по фоновому каналу, начальников отделов обслуживания клиентов, заведующих выставочно-торговыми центрами, управляющими фоновым каналом продаж, директоров по продажам фонового канала был запущен конкурс.

Основными критериями отбора победителей послужили установленные планы по товарообороту. Каждый сотрудник в отдельности и команда в целом работали на результат. Именно благодаря сплоченной и слаженной командной работе были достигнуты высокие показатели.

Сразу после январских праздников были подведены итоги, согласно которым победителями стали:

Управляющие каналами фоновых продаж:



1 место
Кутепов Александр
РЦ Северо-Запад



2 место
Васильев Александр
РЦ Северо-Запад



3 место
Ильина Екатерина
РЦ Юг

РЦ Северо-Запад



1 место
ЗВТЦ Андреев Денис
ВТЦ 3 Санкт-Петербург



1 место
НООК Черепанов Алексей
ОП7 Санкт-Петербург



2 место
НООК Семенов Владимир
ОП1 Псков



2 место
ЗВТЦ Симонов Андрей
ВТЦ17 Санкт-Петербург

РЦ Юг



1 место
ЗВТЦ Туймухаметов Равиль
ВТЦ1 Ростов-на-Дону



1 место
НООК Ляпунова Наталья
ОП1 Ставрополь



2 место
НООК Мовсесян Сергей
ОП1 Пятигорск



2 место
ЗВТЦ Литвинова Наталья
ВТЦ2 Ростов-на-Дону



1 место
Региональный менеджер по фоновому каналу
Архипцева Татьяна



1 место
НООК Васильев Виталий
ОП1 Энгельс



1 место
НООК Петров Анатолий
ОП1 Чебоксары



2 место
НООК Тензина Евгения
ОП1 Ижевск

РЦ Поволжье

РЦ Сибирь



2 место
НООК Прокудина Людмила
ОП1 Самара (ФОП Гаражная)



1 место
ЗВТЦ Соломкина Татьяна
ВТЦ1 Новосибирск

РЦ Урал



1 место
НООК Климова Екатерина
ОП1 Магнитогорск



1 место
НООК Плакина Елена
ОП2 Пермь



2 место
ЗВТЦ Родионов Денис
ВТЦ4 Екатеринбург



2 место
ЗВТЦ Юсупов Фарит
ВТЦ1 Челябинск

РЦ Центр



1 место
НООК Чистяков Сергей
ОП1 Брянск



1 место
ЗВТЦ Федоров Алексей
ВТЦ Жуковский



2 место
НООК Гурочкина Мария
ОП4 Москва



2 место
НООК Шибаров Андрей
ОП1 Ярославль



В качестве призов за лучшие показатели по выполнению плана вручались ценные подарки.

Поздравляем победителей!



ВОКРУГ СВЕТА С ЭТМ



В Сочи с ЕКФ

14–17 февраля ЕКФ организовала поездку в Сочи для победителей конкурса «Подъем в горы», прошедшего среди сотрудников компании ЭТМ по итогам продаж. На заснеженных вершинах Кавказа 33 участника группы проверили свои навыки владения горными лыжами и сноубордами.

В первый вечер на знаменитом горном курорте Красная Поляна гости приняли участие в конференции, на которой старший партнер ЕКФ Евгений Ойстачер рассказал о правилах успешного масштабирования бизнеса.

Все последующие дни были посвящены покорению живописных горнолыжных трасс. Профессионалы продемонстрировали мастерство на крутых склонах, а новички осваивали этот захватывающий вид спорта под руководством

инструктора. Подкрепить силы между катаниями можно было в уютном ресторане неподалеку от трассы.

По словам участников, четыре дня в горах пролетели незаметно, придав новых сил и оставив яркие воспоминания.



В Италию с ДКС

По приглашению российской компании ДКС, производственные и складские комплексы которой расположены в России, Украине, Италии, Венгрии и Румынии в период со 2 по 6 апреля 2019 года состоялась рабочая поездка для клиентов и сотрудников компании ЭТМ.

Участники поездки посмотрели подразделения ДКС, расположенные в Твери и в Италии, на которых выпускаются: шинопроводы, источники бесперебойного питания и системы контроля микроклимата «RAM klima», используемые при распределении электроэнергии, автоматизации производственных процессов и телекоммуникациях.

В программу путешествия входили обзорные экскурсии и посещение основных исторических достопримечательностей Рима, Вероны, Бергамо и Милана. По общему мнению, поездка оставила в памяти яркие эмоции и впечатления. Без сомнения, дальнейшее сотрудничество между участниками выйдет на новый уровень!



В Грузию с IEK GROUP

В марте компания IEK GROUP организовала поездку в Грузию для начальников офисов продаж. Знакомство с одной из самых красивых стран Закавказья началось со столицы – города Тбилиси. Участники поездки посетили старый город с древними церквями, гуляли по тбилисским улицам, отдыхали в уютных кафе и, конечно, не упустили возможность продегустировать вкуснейшие грузинские вина.

За 4 дня сотрудники компании ЭТМ успели по-

бывать не только в Тбилиси, но и посетили город исторического наследия Мцхету. А самым ярким впечатлением путешествия стало посещение района Казбеги, где расположен величественный Казбек – потухший стратовулкан, высота которого превышает 5000 метров.

Все участники поездки оказались едины во мнении: эти четыре дня стали для них по-настоящему незабываемыми, помогли почувствовать настоящий командный дух, укрепили деловые и дружеские отношения с IEK GROUP!



Компания ЭТМ – победитель турнира по мини-футболу «Кубок Звёзды Детям – 2019»

9 марта в Санкт-Петербурге во Дворце спортивных игр «Зенит» состоялся ежегодный благотворительный корпоративный турнир по мини-футболу – «Кубок Звёзды Детям – 2019». Это самый масштабный совместный проект компании «Росглавспорт» и фонда Александра Кержакова в этом году.

Мероприятие проходило при поддержке Телеканала НТВ и Телеканала 78.

Всего в турнире участвовало 15 компаний, в том числе «Газпром Подземремонт», Jacobs, «Ленрусстрой», «Севкабель», «Северсталь» «Череповец», «Институт Сетевых Технологий» и, конечно, компания ЭТМ!

В состав команды ЭТМ вошли 13 участников из центрального предприятия и регионально-го центра Северо-Запад: Дорохов Сергей, Денисов Евгений, Сергеев Павел, Егоров Иван, Тимофеев Иван, Малиновский Игорь, Курносенков Константин, Михайлов Вадим, Малкин Владислав, Михайлов Дмитрий, Сторожук Максим, Козырев Александр, Жильников Антон.

Всего команда ЭТМ сыграла 6 игр: три в группе, 1 в четвертьфинале, в полуфинале и в финале.

Турнир открылся игрой с командой компа-

нии «Ленрусстрой», где сборная ЭТМ выиграла со счетом 1:0. Далее после небольшой разминки команда ЭТМ встретилась на поле с другой командой-участником, игра с которой завершилась в пользу ЭТМ со счетом 2:1.

В следующем туре сборная ЭТМ сыграла с командой Conflux со счетом 1:0 также в свою пользу. Единственная ничья – 1:1 – на этом турнире состоялась с командой компании «Заслон».

С этой командой сборная ЭТМ встретилась еще раз, уже в полуфинале, где выиграла со счетом 1:0.

В перерыве между таймами проходили курсы для болельщиков. Болельщики ЭТМ основательно подготовились к своей почетной миссии: шарфы, футболки, флажки с символикой ЭТМ и даже барабан! Особо активные придумали веселые, мотивирующие кричалки, например такие:



- Мы пришли болеть!
За своих ребят!
«Команда ЭТМ» сегодня победят!
- ЭТМ – удача! ЭТМ – успех!
ЭТМ на поле лучше всех!
- Пусть матч сегодня непростой,
Наш ЭТМ стоит стеной.
- Хотя ты лопни, хоть ты тресни,
а ЭТМ на первом месте!
- Раз-два-три, «ЭТМушка», дави!
Три-четыре-пять, «ЭТМ», дави опять!
- Для победы нет проблем – ведь играет ЭТМ!

с командой компании «Готэк» и со счетом 2:0 прошла в полуфинал.



Группу поддержки ЭТМ признали самой активной! Наша команда болельщиков получила призы от организаторов – торт с миниатюрными фигурками футболистов и специальный кубок «Лучшая группа поддержки», а также подарочные сертификаты.

Во время плей-офф команда ЭТМ сыграла

В финальной игре за 1 место сборная ЭТМ схлестнулась на поле с командой компании «Альянс». Счет 1:0 в пользу ЭТМ подвел итоговую черту мероприятия – компания ЭТМ стала победителем турнира и обладателем заветного кубка!

Бурные овации не заставили себя ждать! Поздравляем победителей!

Объявляем старт конкурса детских рисунков «Мой город»!

Дорогие коллеги, рады сообщить вам, что 13 мая у нас в компании стартует традиционный творческий конкурс детского рисунка. В этом году мероприятие приурочено к Международному дню защиты детей.

Предлагаем ребятам пофантазировать на тему «Мой город» и выразить свои мысли и ассоциации через рисунки.

В работах можно отразить все, что относится к теме городов: показать свой родной край, рассказать о городе, который особенно нравится. А как насчет того, чтобы нарисовать вымышленный город-сказку, город-мечту? Дерзайте!

Работы можно выполнять в любой технике с использованием карандашей, красок, пластилина или мелков.

Условия участия:

К участию приглашаются дети сотрудников компании от 1 года до 15 лет (включительно). От каждого участника отправляется 1 рисунок с подписью, в которой указываются следующие данные:

- город,
- Ф. И. О. и должность родителя – сотрудника компании,
- Ф. И. О. ребёнка-участника, возраст.

Работы будут оцениваться по следующим критериям: соответствие теме конкурса, качество исполнения, новизна и оригинальность идеи, творческий подход.

Сроки проведения конкурса

Конкурс проводится с 13 мая по 1 июля в 4 этапа.

1 этап

С 13 мая по 19 июня – отправка работ (фото или сканы) в Службу управления персоналом ЦП на электронный адрес: dialog@etm.ru с пометкой «Конкурс рисунков».

2 этап

21 июня – размещение конкурсных работ в официальном сообществе компании ЭТМ в социальной сети ВКонтакте https://vk.com/etm_company.

3 этап

С 21 июня по 27 июня – проведение голосования в альбоме конкурсных работ «Мой город» в корпоративном сообществе ЭТМ ВКонтакте (20 работ, набравшие наибольшее количество «лайков», проходят в следующий тур). Обращаем ваше внимание, что при итоговом подсчете будут учитываться только голоса подписчиков сообщества. Поэтому вступайте в группу, если вы еще не вступили, приглашайте коллег и друзей!

4 этап

С 28 июня по 1 июля – закрытое голосование членов жюри от администрации компании ЭТМ. Подведение итогов конкурса и подсчет голосов, объявление победителей в трех возрастных категориях: старшей (10–15 лет), средней (6–9 лет) и младшей (1–5 лет).



Все участники конкурса получат призы!

Работы, занявшие призовые 1–3 места, будут опубликованы в корпоративной газете «PRO ЭТМ» и на нашем сайте, а их авторы получат дипломы и подарки.

Участвуйте, творите и выигрывайте!

**Скажите своему ребенку:
«Твой город – Это Твой Мир,
покажи его!»**

**С нетерпением ждем
конкурсных работ!**

Лето – пора отпусков, яркого солнца и незабываемых эмоций. Многие мечтают о поездках за границу и знакомстве с новыми странами, забывая, что в России много уникальных и невероятно красивых мест для отдыха. Наша страна действительно богата природными достопримечательностями: необъятное озеро Байкал, прекрасные горные вершины Кавказа, Урала и Алтайского края, загадочный горный парк «Рускеала» в Южной Карелии, долина Гейзеров на Камчатке и многие другие. В этой статье мы познакомим вас с малоизвестными, но не менее интересными местами.

Куршская коса

В Калининградской области между пресноводным Куршским заливом и соленым Балтийским морем расположен длинный (98 км) и узкий (0,35 – 3,8 км) песчаный полуостров с уникальной природой – Куршская коса. Это самая крупная песчаная пересыпь в мире, дюнные ландшафты которой отличаются исключительной красотой.

Часть территории покрыта хвойными лесами, в которых обитает много животных и птиц редких пород. Один из участков соснового леса называют «танцующий лес». Стволы деревьев здесь имеют самые разнообразные изгибы – как будто «танцуют». Именно это природное явление положило начало национальному парку «Куршская

коса», который в 2000 году был внесен в список всемирного наследия ЮНЕСКО.

Отдыхать здесь можно в период с мая по ноябрь, на территории национального парка расположены гостиницы, турбазы и кемпинги. Туристы занимаются виндсерфингом и греблей, катаются на велосипедах, лодках, наслаждаются спокойствием и природой вдали от городской суеты.

Северная часть парка проходит по российско-литовской границе. Так что при желании отдых можно совместить с посещением Литвы – европейской страны с богатейшей историей.

Богдинско-Баскунчакский заповедник

На юге Астраханской области в Ахтубинском районе в окрестностях озера Баскунчак и горы Большое Богдо, в непосредственной близости от государственной границы России и Казахстана расположен Богдинско-Баскунчакский заповедник. Это один из самых молодых заповедников, созданный в 1997 году.

Озеро Баскунчак, площадью около 106 км², представляет собой углубление на вершине соляной горы, которое питают многочисленные источники, принося в него в течение суток более 2,5 тысяч солей. Это самое большое и самое соленое из всех соленых озер в мире. Вода в озере настолько насыщена солью, что утонуть

в нем просто невозможно. На побережье озера помимо соляных залежей есть залежи лечебных глин. Многие посещают озеро Баскунчак исключительно с целью поправить здоровье и набраться сил.

Недалеко от озера располагается гора Большое Богдо, высота которой около 149 метров. С каждым годом она становится только выше, из-за находящегося внутри горы соляного купола, который увеличивается каждый год на 1 мм. Есть несколько туристических маршрутов, по которым можно подняться на гору и полюбоваться окрестностями.



Фильм «Куршская коса», длительность 10 мин.



Мини-фильм «Богдинско-Баскунчакский заповедник», длительность 7 мин.



Маньпупунёр или Столбы выветривания

Геологический памятник, находящийся в Троицко-Печорском районе Республики Коми, на горе Мань-Пупу-нёр (на языке манси — «малая гора идолов»), в междуречье рек Илыч и Печоры.

Столбы выветривания состоят из семи горных пород, высотой от 30 до 42 м. Сейчас трудно поверить, что раньше на месте этих величественных столбов были высокие горы, но время, ветер и другие природные явления постепенно разрушили горы и слабые породы. Все столбы имеют оригинальные очертания, напоминающие то фигуры людей, то головы животных. Находясь рядом с такими гигантами, осознаешь все могущество и красоту природной стихии.

Добраться до одного из семи чудес России довольно сложно, но существует несколько пеших маршрутов: со стороны Свердловской области и со стороны Республики Коми через кордоны заповедника.

Это одни из самых популярных направлений спортивного туризма. Часто туристы предпочитают путешествовать группами: дикая природа, сборы у костра и песни под гитару создают неповторимую атмосферу и оставляют яркие впечатления.



Фильм «Маньпупунёр или Столбы выветривания», длительность 47 мин.

Над выпуском работали:

Главный редактор: начальник отдела рекламы и продвижения Буркало О. С. **Выпускающий редактор:** менеджер по рекламе Нестерова Е. А. **Материалы и тексты:** менеджер по работе с социальными сетями и корпоративной культуре Пополина Е. А., менеджер по рекламе Нестерова Е. А., менеджер по работе в социальных сетях Жиглявская Т. А., УКФП Курносенков К. А., УЦКГ Розница и сети Никонова О. Л., РГКМ Королёва Е. С., РГРПП Летунова Д. В., управляющий маркетолог Королева А. А., продакт-менеджер Грязнова Н. Н., продакт-менеджер Морозова О. В., продакт-менеджер Вилков С. П., продакт-менеджер Телупин Д. С., продакт-менеджер Марченко Е. А. **Дизайн, верстка:** дизайн студия LEMON.