



Победители корпоративного соревнования – 2017
стр. 2-3



Новый флагманский офис в Санкт-Петербурге
стр. 4



Интеграция с 1С: новый программный продукт
стр. 5



Навстречу ЧМ по футболу – 2018: интерактивное расписание игр
стр. 6-7



Новинки ассортимента
стр. 9-11



ВЕСЕННИЕ ФОРУМЫ В НИЖНЕМ НОВГОРОДЕ И ВОРОНЕЖЕ

Весна 2018 г. была насыщена Электротехническими Форумами, в апреле мы побывали в Нижнем Новгороде, и через месяц уже были на стройке нового Логистического центра в г. Воронеж. 17 мая был волнительный и знаменательный день для компании ЭТМ, хоть это уже второй Форум, организованный на своей площадке. Форум прошел на «ура», а клиенты и поставщики отмечают, что это новый, высочайший уровень мероприятий.

Каждое мероприятие собрало более семидесяти ведущих производителей. В общей сложности два Форума посетили более четырех тысяч профессионалов, среди которых: руководители промышленных и оптово-розничных предприятий, строительно-монтажных и проектных организаций, производители электрощитового оборудования, частные монтажники, представители ВУЗов электротехнических и инженерных специальностей. На Воронежском Форуме была организована специальная конференция для руководителей агропромышленных предприятий.

Каждый Форум мы стремимся удивить клиентов, давать им полезные и необходимые в работе знания, стараемся продумать все до мелочей и предоставить каждому клиенту доступ к знаниям и компетенциям производителей – участников Форума. Деловая программа включает более 20 семинаров и мастер-классов от ведущих производителей: Schneider Electric, Световые технологии, Энергокабель, Паритет, ОБО Беттерманн, Legrand, Extherm, IEK, АСТЗ, Eaton, Finder, Galad, Нанософт, ЗМ, Sormat, Siemens, КЭАЗ, Тайко Электроникс РУС, АBB. И, начиная с Форума в Нижнем Новгороде, клиенты могут



не переживать за то, что одновременно проходит столько интересных мероприятий и они что-то пропустят. Мы создали все условия для посетителей. Теперь у Электротехнического Форума есть свое мобильное приложение, в библиотеке которого хранятся все материалы. Не только «сегодня», а в любое другое удобное время, клиент может с ними ознакомиться. Скачав мобильное приложение Форума, клиент открывает для себя расширенные возможности участия в Форуме.

Например, на Форумах проходят оживленные дискуссии на актуальные темы отрасли. Мы говорим о развитии электротехнического рынка; противодействию коррупции на рынке электротехники; повышении эффективности бизнеса за счет использования iPRO; решению проблем, связанных с незаконной установкой световых приборов и использованием некачественного кабеля. Не всегда клиент готов задать вопрос лично, поэтому теперь у него есть возможность задать вопрос через мобильное приложение напрямую спикеру и

получить ответ на свой вопрос в живом формате или в режиме онлайн.

Мы всегда уделяем внимание развлекательной части Форумов. Сейчас вся страна готовится принять у себя Чемпионат мира по футболу, и компания ЭТМ тоже болеет за наших! Поэтому в тематических фотозонах, посвященных предстоящему Чемпионату, каждый желающий мог сделать себе фото на память и скачать его в мобильном приложении. Так же весь день с гостями форума провел робот Айпроша – это лучший друг всех клиентов, который после Электротехнического Форума был приглашен, как специальный гость, на Промышленную выставку, где пообщался с губернатором Воронежской области.

Следующий Форум откроет свои двери для жителей Сибирского региона, 20 сентября пройдет юбилейный, 25-ый Электротехнический Форум.

Скачать приложение Электротехнического Форума можно по ссылке etm.dpromo.su

НА КОНФЕРЕНЦИИ ЭТМ ПОДВЕЛИ ИТОГИ РАБОТЫ КОМПАНИИ ЗА 2017 ГОД

В первом выпуске текущего года нашей корпоративной газеты, мы хотим рассказать о важнейшем для Компании ЭТМ мероприятии, которое традиционно проходит в начале года в Санкт-Петербурге - ежегодной итоговой конференции. Событие объединяет руководителей подразделений Центрального предприятия и всех Региональных центров Компании. Во время мероприятия проходят параллельные секции, где участники конференции в рамках своих направлений подробно разбирают наиболее актуальные вопросы текущей работы и пути их решения, а также обсуждают задачи, поставленные руководством Компании на следующий год.

Генеральный директор Сергей Владимирович Миронов, открывая конференцию выступил с докладом на тему: «Итоги работы Компании ЭТМ в 2017 году. Задачи и направления развития Компании в 2018 году». В своем выступлении Сергей Владимирович представил подробный анализ результатов работы Компании за прошедший год по всем функциональным направлениям, озвучил актуальные проблемы, требующие решения в текущем году, поставил конкретные задачи и наметил стратегические цели развития ЭТМ.

Конференция завершается торжественной церемонией награждения победителей корпоративного соревнования ЭТМ. В ходе церемонии Генеральный директор и Директор по персоналу вручают Почетные грамоты и Дипломы. Мы поздравляем наших лучших и публикуем полный список победителей.



Победители КС-2017 в номинации «Лучший менеджер прямых продаж»

Азимова Анна Владимировна	ОП2	Казань	Мамонова Татьяна Васильевна	ОП3	Самара
Акубекова Гузель Мусаевна	ОП1	Сургут	Марченко Алексей Сергеевич	ОП2	Новосибирск
Анохин Дмитрий Николаевич	ОП11	Москва	Матвеева Ирина Евгеньевна	ОП1	Петрозаводск
Антонов Игорь Олегович	ОП1	Сызрань	Махаев Александр Васильевич	ОП2	Воронеж
Артюхов Игорь Геннадьевич	ОП9	Санкт-Петербург	Мельникова Алена Александровна	ОП2	Челябинск
Ахмадуллин Ильфат Ришатович	ОП1	Казань	Мещеряков Сергей Игоревич	ОП6	Москва
Бахарев Алексей Васильевич	ОП1	Калуга	Минейчев Дмитрий Олегович	ОП1	Санкт-Петербург
Бегичев Кирилл Сергеевич	ОП5	Москва	Мокрецова Юлия Владимировна	ОП2	Краснодар
Белов Владимир Васильевич	ОП1	Липецк	Мурашова Елена Васильевна	ОП2	Красноярск
Беловол Кирилл Эдуардович	ОП1	Белгород	Мухаммадиева Диляра Флюровна	ОП1	Ижевск
Буньковский Алексей Анатольевич	ОП1	Иваново	Мухутдинова Гульназ Джаудатовна	ОП3	Казань
Буткеев Алексей Сергеевич	ОП1	Ульяновск	Назарова Юлия Владимировна	ОП1	Новокузнецк
Бушуев Роман Сергеевич	ОП1	Тула	Нарваткин Сергей Михайлович	ОП1	Саранск
Васецов Сергей Викторович	ОРДиС	Москва	Невредимов Владимир Александрович	ОП2	Санкт-Петербург
Вечирко Дарья Тарасовна	ОП1	Новороссийск	Неупокоева Татьяна Сергеевна	ОП2	Тюмень
Виноградов Александр Владимирович	ОП1	Выборг	Никифоров Иван Александрович	ОП1	Кемерово
Виноградов Владимир Валериевич	ОП1	Серпухов	Орлов Сергей Николаевич	ОП2	Уфа
Волкодаев Олег Юрьевич	ОП7	Москва	Павленко Юлия Владимировна	ОП1	Ростов-на-Дону
Вяткин Сергей Владимирович	ОП1	Нижний Тагил	Павлов Алексей Вячеславович	ОП1	Чебоксары
Гаврин Яков Юрьевич	ОП3	Новосибирск	Пелля Александр Владимирович	ОРД+ОРС	Санкт-Петербург
Галиуллин Артем Салаватович	ОРДиС	Екатеринбург	Петренко Денис Вадимович	ОП2	Екатеринбург
Гарбалева Иван Александрович	ОП1	Ставрополь	Петрова Ирина Юрьевна	ОП1	Йошкар-Ола
Гилемзянов Динар Рафисович	ОП1	Нижнекамск	Плеханова Юлия Александровна	ОП1	Новосибирск
Гонца Екатерина Анатольевна	ОП1	Воронеж	Поплавский Константин Станиславович	ОП1	Новгород
Гореленкова Светлана Ивановна	ОП1	Сочи	Поцелуйко Ирина Владимировна	ОП4	Москва
Долгих Роман Викторович	ОП1	Старый Оскол	Раков Дмитрий Сергеевич	ОП5	Санкт-Петербург
Доценко Леонид Федорович	ОП1	Челябинск	Рахимьянов Эдуард Раифович	ОП1	Тюмень
Дыдышко Алексей Юрьевич	ОП1	Волгодонск	Родионов Дмитрий Владимирович	ОП2	Самара
Евдокимова Любовь Юрьевна	ОП1	Альметьевск	Румянцев Алексей Викторович	ОП9	Москва
Ермохина Татьяна Васильевна	ОП2	Нижний Новгород	Рязанов Семен Анатольевич	ОП3	Челябинск
Ефимов Владимир Владимирович	ОП1	Вологда	Савицкая Юлия Александровна	ОП1	Томск
Жанов Рустам Хиснуллович	ОП1	Курган	Семущев Евгений Евгеньевич	ОП1	Пермь
Жильникова Алена Юрьевна	ОП3	Санкт-Петербург	Сидоров Андрей Владимирович	ОП1	Красноярск
Жуков Дмитрий Александрович	ОП1	Тольятти	Соколова Анна Сергеевна	ОП1	Мурманск
Журавель Сергей Андреевич	ОП3	Москва	Сорокин Евгений Владимирович	ОП1	Волгоград
Запольский Максим Юрьевич	ОП1	Оренбург	Стефанович Евгений Вадимович	ОП4	Санкт-Петербург
Золотухин Роман Игоревич	ОП1	Тобольск	Сусарев Максим Михайлович	ОП1	Шахты
Зорин Роман Сергеевич	ОП2	Ижевск	Тарасов Александр Викторович	ОП1	Краснодар
Зорько Юрий Михайлович	ОП6	Санкт-Петербург	Толчин Дмитрий Игоревич	ОП3	Нижний Новгород
Зотов Олег Юрьевич	ОП1	Екатеринбург	Трубаева Марина Викторовна	ОП1	Пятигорск
Идрисходжаев Мухтар Бурханович	ОП2	Ростов-на-Дону	Феокистов Денис Олегович	ОП3	Екатеринбург
Извеков Александр Александрович	ОП8	Химки	Фролов Сергей Валерьевич	ОП1	Тамбов
Исакова Ольга Ивановна	ОП1	Орск	Харин Алексей Александрович	ОП1	Брянск
Керимова Альфинур Хурматовна	ОП	Набережные Челны	Хотенова Елена Ринатовна	ОП1	Магнитогорск
Кинчаров Евгений Александрович	ОП1	Самара	Хусаинов Эльвир Тагирович	ОП1	Стерлитамак
Коваленко Алексей Александрович	ОП1	Кострома	Хухарев Андрей Михайлович	ОП1	Ярославль
Кожухарь Сергей Викторович	ОРДиС	Ростов-на-Дону	Церемонникова Ирина Владимировна	ОП1	Нижний Новгород
Королев Артем Андреевич	ОП2	Пермь	Цыплаков Дмитрий Сергеевич	ОП1	Рязань
Кузнецов Юрий Николаевич	ОП3	Пермь	Черанев Сергей Александрович	ОП1	Киров
Лавицких Наталья Владимировна	ОП1	Барнаул	Черношейкина Галина Юрьевна	ОРДиС	Новосибирск
Лазарев Иван Викторович	ОП1	Коломна	Шаповалов Сергей Сергеевич	ОП1	Малоярославец
Лебедев Иван Сергеевич	ОП1	Иркутск	Шахов Андрей Михайлович	ОП1	Череповец
Лилуев Игорь Александрович	ОП1	Астрахань	Шитиков Андрей Яковлевич	ОП1	Владимир
Лукьянов Александр Анатольевич	ОП1	Саратов	Шнайдер Анна Владимировна	ОП1	Уфа
Лыков Владимир Николаевич	ОП1	Архангельск	Шпигунов Алексей Владимирович	ОП7	Санкт-Петербург
Люлюкин Евгений Сергеевич	ОП1	Пенза	Шпраер Елена Александровна	ОП1	Омск
Макарцев Александр Викторович	ОП1	Псков	Щедрин Петр Юрьевич	ОП1	Курск
Малахов Игорь Витальевич	ОП2	Москва	Юреску Виктория Сергеевна	ОРДиС	Самара
Мальцев Александр Константинович	ОП1	Орел	Янин Дмитрий Александрович	ОП1	Москва



НАШИ ЛУЧШИЕ

**Победители КС-2017 в номинации «Лучший менеджер прямых продаж по специализации»****Лучший менеджер по работе****с электромонтажными организациями**

Райская-Федорова Елена Дмитриевна ОП2 Санкт-Петербург

Лучший территориальный менеджер

Байчибаев Алишер Шухратович ОП1 Екатеринбург

Лучший менеджер**по работе с промышленными предприятиями**

Астапенко Виталий Алексеевич ОП1 Тюмень

Лучший менеджер по работе с щитовиками

Назарова Юлия Владимировна ОП1 Новокузнецк

Лучший менеджер по работе с объектами инфраструктуры

Жиженькова Полина Михайловна ОП2 Санкт-Петербург

Лучший менеджер по работе с дилерами и сетями

Васецов Сергей Викторович

ОРДиС РЦ Центр

Лучший менеджер офиса продаж по работе с дилерами

Рахимьянов Эдуард Раифович ОП1 Тюмень

Лучший менеджер по работе с розницей

Анохин Дмитрий Николаевич ОП11 Москва

Лучший менеджер активного сопровождения клиентов

Артюхов Игорь Геннадьевич ОП9 Санкт-Петербург

Победители КС-2017 в номинации «Лучший администратор прямых продаж»**Северо-Запад** Тесман Дмитрий Владимирович

ОП2 Санкт-Петербург

Центр Бириюкова Оксана Константиновна ОРДиС Москва**Поволжье** Майков Алексей Владимирович ОП1 Чебоксары**Юг** Беликова Наталья Евгеньевна ОП1 Ставрополь**Урал** Куца Мария Андреевна ОП1 Екатеринбург**Сибирь** Москалева Евгения Алексеевна ОП1 Новокузнецк**Победители КС-2017 в номинации «Лучший НОП по организации продаж с использованием инновационных технологий (ИВК)»****Северо-Запад** Мандычева Александра Викторовна

ОП1 Петрозаводск

Центр Самодуров Николай Викторович ОП1 Тула**Поволжье** Сурминов Сергей Михайлович ОП1 Ульяновск**ТОРК Средняя Волг** Оленев Александр Николаевич

ОП1 Йошкар-Ола

Урал Дугин Григорий Викторович ОП3 Екатеринбург**Сибирь** Шилкин Сергей Викторович ОП1 Барнаул**Юг** Пыко Андрей Юрьевич ОП1 Ростов-на-Дону**ТОРК Черноземье** Кобелев Андрей Юрьевич ОП1 Курск**За достижение высоких результатов в продажах и работе коммерческого управления ЦК**

Задворных Николай Геннадьевич Коммерческий директор

КУ РЦ Центр

За лучшую динамика роста в 2017 году

Рихтер Владислав Владимирович Директор РЦ Центр

**Победители КС-2017 в индивидуальных номинациях «Лучший по профессии»****Лучший товарный менеджер по направлению УЭО****Лучший товарный менеджер по направлению УЭО****Лучший товарный менеджер по направлению ПЭО****Лучший товарный менеджер по направлению КПП****Лучший товарный менеджер по направлению СТ****Лучший товарный менеджер по направлению СБ****Лучший МКА, менеджер по клиентскому анализу****Лучший бухгалтер РЦ****Лучший бухгалтер РЦ****Лучший сотрудник ОЛ УЛ РЦ Северо-Запад****Лучший сотрудник ОЛ УЛ РЦ Центр****Лучший сотрудник ОЛ УЛ ЛЦ Малоярославец****Лучший сотрудник ОЛ УЛ РЦ Поволжье****Лучший сотрудник ОЛ УЛ ТОРК Казань****Лучший сотрудник ОЛ УЛ РЦ Урал****Лучший сотрудник ОЛ УЛ ТОРК Сибирь****Лучший сотрудник ОЛ УЛ ТОРК Сибирь****Лучший специалист ИТ****Лучший сотрудник Складского комплекса РЦ Северо-Запад****Лучший сотрудник Складского комплекса РЦ Центр****Лучший сотрудник Складского комплекса ЛЦ Малоярославец****Лучший сотрудник Складского комплекса РЦ Поволжье****Лучший сотрудник Складского комплекса ЛЦ Казань****Лучший сотрудник Складского комплекса РЦ Урал****Лучший сотрудник Складского комплекса ЛЦ Новосибирск****Лучший сотрудник Складского комплекса РЦ Юг****Лучший сотрудник Службы безопасности****Лучший сотрудник Службы управления персоналом РЦ****Лучший сотрудник Группы отраслевых проектов**

Чигвинцева Татьяна Андреевна

Шаповалов Сергей Николаевич

Суздаев Павел Витальевич

Широков Андрей Владимирович

Хлобостова Наталья Геннадьевна

Васильев Михаил Иванович

Иноземцева Светлана Александровна

Гамгина Елена Николаевна

Брюханова Анна Владимировна

Абалова Жанна Георгиевна

Лазарева Наталья Александровна

Вяткин Вадим Николаевич

Усачев Александр Викторович

Вернева Ирина Владимировна

Лесняк Анастасия Александровна

Пустовалов Владимир Юрьевич

Барабаш Алексей Витальевич

Черепко Михаил Васильевич

Жильников Антон Сергеевич

Любимкина Вера Николаевна

Каткова Оксана Леонидовна

Райманов Марат Задитович

Михайлов Максим Геннадьевич

Меньшиков Алексей Федорович

Пархоменко Олег Валерьевич

Золотарева Лариса Владимировна

Тарасов Дмитрий Васильевич

Шаталова Елизавета Игоревна

Аккушуков Виталий Валентинович

ОУЭО КУ РЦ Северо-Запад

ОУЭО КУ РЦ Северо-Запад

ОПЭО КУ РЦ Поволжье

ОКПП КУ РЦ Северо-Запад

ОСТ КУ РЦ Поволжье

ОСБ КУ РЦ Центр

УП РЦ Центр

Бухгалтерия РЦ Северо-Запад

Бухгалтерия РЦ Поволжье

ОЛ УЛ Санкт-Петербург

ОЛ УЛ Москва

УЛ ЛЦ Малоярославец

УЛ Самара

УЛ ЛЦ Казань

УЛ Екатеринбург

УЛ Новосибирск

УЛ Новосибирск

ГВБТ УЛ РЦ Северо-Запад

СК Санкт-Петербург

СК Москва

СК ЛЦ Малоярославец

СК Самара

СК ЛЦ Казань

СК Екатеринбург

СК ЛЦ Новосибирск

СК Ростов-на-Дону

ЧОП "Южный форт"

СУП РЦ Центр

ГОП УП РЦ Урал

Победители КС-2017 в групповых номинациях**Лучший выставочно-торговый центр**

ВТЦ3 Санкт-Петербург

ВТЦ1 Волгоград

Лучший отдел обслуживания клиентов РК Северо-Запад

ООК ОП1 Архангельск

Лучший отдел обслуживания клиентов РК Центр

ООК ОП4 Москва

Лучший отдел обслуживания клиентов РК Поволжье

ООК ОП1 Саранск

Лучший отдел обслуживания клиентов ТОРК Средняя Волга

ООК ОП1 Набережные Челны

Лучший отдел обслуживания клиентов РК Урал

ООК ОП2 Пермь

Лучший отдел обслуживания клиентов ТОРК Сибирь

ООК ОП1 Кемерово

Лучший отдел обслуживания клиентов РК Юг

ООК ОП1 Астрахань

Лучший отдел обслуживания клиентов ТОРК Черноземье

ООК ОП1 Липецк

Лучший офис продаж РК Северо-Запад

ОП9 Санкт-Петербург

Лучший офис продаж РК Центр

ОП3 Москва

Лучший офис продаж РК Поволжье

ОП1 Саранск

Лучший офис продаж ТОРК Средняя Волга

ОП2 Казань

Лучший офис продаж РК Урал

ОП2 Екатеринбург

Лучший офис продаж ТОРК Сибирь

ОП1 Новокузнецк

Лучший офис продаж РК Юг

ОП1 Ставрополь

Лучший офис продаж ТОРК Черноземье

ОП1 Липецк

Лучший отдел по работе с дилерами и сетями

ОРДиС РЦ Центр

Лучшая группа отраслевых проектов

Группа отраслевых проектов ТОРК Средняя Волга

Лучшая группа ИВК

Группа ИВК ТОРК Средняя Волга

Лучшая группа подразделений канала фоновых продаж

Группа подразделений КФП РЦ Поволжье

Лучшая региональная группа офисов продаж

Группа офисов продаж РЦ Поволжье

Лучшая региональная группа офисов продаж

Группа офисов продаж РЦ Урал

Лучшая территориальная группа офисов продаж

Группа офисов продаж РЦ Поволжье

Лучший отдел КПП

ОКПП КУ РЦ Центр

Лучший отдел СТ

ОСТ КУ РЦ Центр

Лучший отдел УЭО

ОУЭО КУ РЦ Урал

Лучший отдел ПЭО

ОПЭО КУ РЦ Северо-Запад

Лучший отдел СБ и СКС

ОСБСКС КУ РЦ Северо-Запад

Лучший технический отдел РЦ

ТО РЦ Северо-Запад

Лучшая группа внедрения бизнес-технологий

ГВБТ ТОРК Сибирь

Лучший складской комплекс

СК ЛЦ Малоярославец

Лучшая служба управления персоналом РЦ

СУП РЦ Северо-Запад

Лучшая бухгалтерия РЦ

Бухгалтерия РЦ Северо-Запад

Лучшая служба безопасности РЦ

СБ РЦ Урал

Лучшее управление логистики РЦ

УЛ РЦ Поволжье

Лучшее коммерческое управление РЦ

КУ РЦ Центр

Лучший региональный центр

РЦ Поволжье

ОТКРЫТИЕ ФЛАГМАНСКИХ ОФИСОВ ПРОДАЖ

ЭТОЙ ВЕСНОЙ В Г. САНКТ-ПЕТЕРБУРГ И В Г. ХИМКИ МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ СОСТОЯЛОСЬ ОТКРЫТИЕ ЕЩЕ ДВУХ ФЛАГМАНСКИХ ОФИСОВ ПРОДАЖ КОМПАНИИ ЭТМ.

Напомним, что ранее состоялось открытие офисов продаж в новом формате в г. Самара, г. Ростов-на-Дону и пос. Шушары Ленинградской области. Здания новых флагманов построены по оригинальному конструкторскому проекту с применением современных технологий и материалов. Двухцветные фасады выполнены в узнаваемом клиентом фирменном стиле, подчеркивающем имидж Компании ЭТМ, ведущего поставщика на рынке электротехнического оборудования.

Новый формат офисов продаж Компании ЭТМ выделяет выставочный торговый зал с расширенной экспозицией более чем на 2000 товаров и увеличенный товарный запас, насчитывающий более 3000 складских товарных позиций. Несколько терминалов самообслуживания для оформления заказов, технология электронной очереди, комфортная зона ожидания для клиентов и несколько зон выдачи товара. Все это позволяет максимально ускорить процесс получения заказа клиентом от формирования до выдачи в режиме «здесь и сейчас».

Открывшийся 26 марта Питерский флагман расположен на Парнасе, недалеко от одноименной станции метро и гипермаркета «Мега-Парнас», в северном районе городских новостроек. Он стал третьим флагманом Компании в Северной столице.

На втором этаже находится просторный зал для работы менеджеров и оборудованная аудитория, рассчитанная на 50-70 человек, в которой регулярно будут проводиться бесплатные практические семинары и мастер-классы для клиентов. На этих мероприятиях профессионалы и специалисты рынка смогут задавать интересующие актуальные вопросы напрямую представителям поставщиков.

Флагман в г. Химки – это первый офис продаж подобного формата в Москве и Московской области. Офис расположен напротив магазина «МЕГА Химки». В первый же день своей работы ФОП привлек к себе внимание многих клиентов. Торжественное открытие офиса состоялось 22 мая и было отмечено целым рядом значимых для компании ЭТМ мероприятий. На открытии присутствовали

руководители крупнейших партнеров Компании ЭТМ – производителей и поставщиков электротехнической продукции. Наши партнеры высоко оценили новый формат, масштаб и технологию работы склада, широту экспозиции торгового-выставочного зала флагмана.

В рамках открытия состоялся доклад Генерального директора Компании ЭТМ Миронова Сергея Владимировича на тему: «Электротехнический рынок России – направление на цифровизацию», в котором были озвучены вопросы трансформации отраслей с помощью развития цифровой экономики, вектор внедрения цифровых технологий в Компании ЭТМ для реализации омниканальности клиентского сервиса.

Торжественное открытие посетили не только профессионалы электротехнического рынка, но и монтажники-блогеры, которые данное событие осветили в своих сообществах в социальных сетях. А также простые жители, которые смогут приобрести необходимую продукцию при первой же необходимости.

После торжественного перерезания «ленты», выполненной в виде красного



кабеля, директору РЦ Центр Рихтеру Владиславу Владимировичу был вручен символический ключ от Флагмана.

Новые ФОП Компании ЭТМ станут не только крупнейшими торговыми площадками, но и местами, где будет проходить прямое общение производителей с клиентами, что позволит оперативно обмениваться информацией, получить обратную связь о потребностях клиентов, а также ответы на все интересующие вопросы.

РЕЦЕПТ ЭФФЕКТИВНЫХ ПРОДАЖ ДЛЯ КЛИЕНТОВ – ТОРГОВЫХ ПАРТНЕРОВ КОМПАНИИ ЭТМ

Представляем лучших руководителей направления розничных продаж по итогам I квартала 2018 года. Основными критериями выбора послужили: перевыполнение бюджетного и оперативного плана, низкие показатели по ПДЗ, плановая доля товарных направлений в грузообороте и достижение плановых значений ПКБ и РТН.

Добиваться высоких результатов непросто. Мы провели опрос среди лучших и выделили наиболее важные составляющие успеха:

30 % – сплоченная команда, нацеленная на результат, с личной вовлеченностью каждого сотрудника;

25 % – долговременные партнерские отношения с клиентами;

25 % – поддержка руководства на всех этапах работы;

20 % – анализ работы и подведение промежуточных итогов.

А вот какие интересные комментарии мы получили, задав вопрос лучшим руководителям направления «розница»: «В чем заключается ваш личный рецепт эффективных продаж?»:



Плёнкин Павел
Региональный
руководитель розничных
продаж, РЦ Северо-Запад

«Залог успеха – это люди, те, с кем вместе каждый день мы выполняем задачи. Работа команды НОРП и РМОПП, поддержка руководителей РЦ и ЦП. А еще – личная вовлеченность, фокусировка на том, чего хотим достичь».



Аверьянов Дмитрий
Начальник отдела
розничных продаж
г. Владимир, РЦ Центр

«Важно создать рабочую и дружную атмосферу в команде. Только совместная нацеленность на результат и полная отдача позволяет достигнуть поставленных целей!»



Зайцева Елена
Начальник отдела
розничных продаж
г. Москва, РЦ Центр

«Правильное планирование и контроль ключевых показателей, стимулирование и повышение лояльности клиентов, мотивация менеджеров. Дружный, сплоченный коллектив плюс отлаженная работа и взаимодействие со смежными структурами РК Центр».



Сирман Татьяна
Начальник отдела
розничных продаж
г. Магнитогорск, РЦ Урал

«Сплоченная команда, индивидуальный подход к каждому клиенту, работа, нацеленная на результат».



Николашин Александр
Региональный
руководитель розничных
продаж, РЦ Урал

«Главное для достижения результата – команда, мотивированная на результат. Плюс анализ и оценка промежуточных точек для принятия необходимых действий по улучшению показателей. И самое главное – у человека должны присутствовать амбиции».



Дякив Руслан
Начальник отдела
розничных продаж
г. Петрозаводск,
РЦ Северо-Запад

«Идти до конца и не сдаваться! Действовать и не отступать от своих целей! В любой ситуации оставаться человеком!»



Александров Илья
Начальник отдела
розничных продаж
г. Сочи, РЦ Юг

«Грамотное построение всех этапов продаж. Выстраивание с клиентом взаимовыгодного сотрудничества и долгосрочных отношений».



Меркушев Дмитрий
Начальник отдела
розничных продаж
г. Нижний Тагил, РЦ Урал

«Предоставление клиенту комплексной услуги, отношение к бизнесу партнеров, как к своему личному».

Поздравляем наших лучших руководителей и благодарим за эффективную работу. Желаем и в дальнейшем достигать высоких результатов!



ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ЭТМ-ПРОИЗВОДИТЕЛЬ = ЛУЧШИЙ СЕРВИС НАШИМ КЛИЕНТАМ

Конференция с одноименным названием прошла 19 апреля в Санкт-Петербурге. Поводом для мероприятия послужила презентация программного продукта модуля EDI для 1С: iPRO-Производитель. Участниками встречи стали руководители и IT-специалисты более 40 организаций.

Одной из главных на встрече прозвучала мысль о том, что необходимо постоянное повышение эффективности процессов всей цепочки взаимодействия «Производитель – ЭТМ – Потребитель продукции», что позволит выстраивать с партнёрами долговременные и надежные отношения, предоставлять им высококлассную услугу. Для этого, прежде всего, необходимо тесное сотрудничество в цепочке «ЭТМ-производитель», направленное на повышение эффективности бизнес-процессов. Качество этого взаимодействия определяет, какую информацию о продукции получит клиент и как быстро оформит потребность в готовый заказ.

Генеральный директор компании ЭТМ С.В. Миронов в своём докладе подчеркнул: «высокие темпы развития цифровой экономики требуют оперативного реагирования и внедрения новых технологий. Многие процессы уже переведены в автоматический режим, задачи решаются эффективно, мы получаем кооперацию и конкурентоспособность всех участников цепочки, что очень важно». Примером подобной автоматизации служит информационный сервис для всех участников электротехнического рынка ЭТМ iPRO: проектировщиков, сметчиков, технических специалистов, снабженцев и даже для преподавателей и студентов образовательных учреждений. Заместитель коммерческого директора ЭТМ И.А. Налётова отметила: «Каталог товаров ЭТМ iPRO – это доверенная база участников электротехнического рынка. Актуальная и полная информация о товаре, удобный



поиск и навигация внутри, оперативное формирование спецификаций и последующее отслеживание заказов».

Для обеспечения клиента актуальной информацией об электротехнической продукции и её доступности, компания ЭТМ в цепочке «производитель – дистрибьютор» применяет тех-

нологии EDI, которые обеспечивают возможность на каждом этапе обработки информации исключить ошибки, вызванные человеческим фактором. Совместно с сертифицированным разработчиком компания подготовила модуль EDI для платформы 1С – корпоративное решение, позволяющее ор-

ганизовать поставщику электронное взаимодействие с iPRO, полностью исключая «ручные» преобразования данных по обмену информацией. Документ iPRO трансформируется в документ 1С и обратно автоматически и без ошибок. Модуль даёт возможность существенно сократить время организации надежного электронного взаимодействия; использовать всю имеющуюся в учетной системе информацию для расширения возможностей (например, использование алгоритмов расчета сроков поставки и т. д.), а также способствует повышению качества и полноты информации. Ведущий специалист УИТ ЭТМ А.А. Вороненков отметил: «Модуль позволяет выполнять все действия от получения заказа до его исполнения без участия человека, в автоматическом режиме. Исключить ошибки с некорректной структурой электронных сообщений, и, главное, сократить временные издержки, освободить сотрудников от большого объема рутинной работы». Модуль имеет открытую архитектуру, его адаптация возможна в т. ч. и для нетиповых конфигураций 1С. Компания ЭТМ активно развивает модули для платформ 1С, которые успешно проходят сертификацию 1С как совместимые и безопасные продукты.

Во второй части мероприятия участники смогли собраться в тематических зонах для дискуссий «IT: Информационная система ЭТМ iPRO. Совместный программный продукт с 1С» и «Бизнес. Логистика: Эффективные способы продвижения и реализации продукции на рынке совместно с ЭТМ iPRO». Данный формат позволил объединиться по интересам, задать вопросы модераторам, обсудить детали и сроки внедрения модуля. Новые технологии меняются и совершенствуются, помогая тем самым улучшать качество продукции и оказываемых услуг.

Анонс ближайших мероприятий с участием производителей*

<p>14.06., г. Челябинск. Конференция: «Энергоэффективные решения для систем энергоснабжения объектов промышленного назначения» (Schneider Electric, ЛЕД-эффект).</p>	<p>21.06., г. Пермь. Конференция: «Инновационные решения для промышленных зданий на основе продукции компании IEK/ONI, Умный свет на промышленных предприятиях от компании Вартон».</p>
<p>14.06., г. Тобольск. Конференция: «Эффективные решения и центр поддержки клиентов на базе ЭТМ iPRO для руководителей и специалистов электромонтажной отрасли. Оптимизация процесса подготовки проектной и сметной документации от компании ЭТМ и сервис проектной поддержки от компании Вартон».</p>	<p>22.06., г. Новороссийск. Курсы для электромонтажников: «Интересно для заказчика, выгодно для монтажника – решения для квартир и офисов на оборудовании» (ABB).</p>
<p>15.06., г. Альметьевск. Конференция: «Примеры успешных решений для систем энергоснабжения и автоматизации объектов промышленного назначения» (ДКС, Schneider Electric).</p>	<p>27.06., г. Кемерово. Конференция «Комплексные решения для систем энергоснабжения и автоматизации объектов промышленного назначения. Умный свет на промышленных предприятиях. Взрывозащищенные светильники» (Schneider Electric, ЛЕД-эффект).</p>
<p>18.06., г. Череповец. Конференция: «Примеры успешных решений для систем энергоснабжения и автоматизации объектов промышленного назначения» (ДКС, Световые Технологии).</p>	<p>28.06., г. Ростов-на-Дону. Конференция для производителей электрощитов: «Универсальные решения для проектирования и сборки щитов распределения и шкафов АСУ» (ДКС, FINDER, Курский электроаппаратный завод (КЭАЗ)).</p>
<p>19.06., г. Томск. Конференция «Новые решения в электротехнике для промышленных предприятий и сборщиков щитовой продукции. Умное освещение» (ДКС, Philips).</p>	<p>28.06., г. Уфа. Курсы для электромонтажников: «Особенности монтажа и рекомендации по сборке щитового оборудования от производителя (сборка учетно-распределительного щита для частного дома). Монтаж электроустановочных изделий марки IEK».</p>
<p>20.06., г. Санкт-Петербург. Курсы для электромонтажников: «Особенности монтажа и рекомендации по сборке щитового оборудования от производителя. Монтаж электроустановочных изделий АББ».</p>	<p>28.06., г. Новокузнецк. Конференция «Комплексные решения для систем энергоснабжения и автоматизации объектов промышленного назначения. Системы промышленного обогрева» (ЕКФ, Вартон).</p>
<p>20.06., г. Москва. Конференция: «Огнестойкие кабельные линии» (ДКС, Болид, ПАРИТЕТ).</p>	<p>28.06., г. Нижний Тагил. Круглый стол: «Комплексные решения для систем энергоснабжения и автоматизации объектов промышленного назначения» (IEK, Schneider Electric, ЛЕД-эффект).</p>

*Обращаем ваше внимание - тема мероприятия и срок проведения может быть изменен. Актуальная информация размещена на сайте Компании ЭТМ в разделе <http://www.etm.ru/events/>



Чемпионат мира по футболу



Вместе играем,
вместе выигрываем

Расписание

ГРУППА А

Июнь 14	18:00	Москва (Лужники)	РОССИЯ vs САУДОВСКАЯ АРАВИЯ
Июнь 15	15:00	Екатеринбург	ЕГИПЕТ vs УРУГВАЙ
Июнь 19	21:00	Санкт-Петербург	РОССИЯ vs ЕГИПЕТ
Июнь 20	18:00	Ростов-на-Дону	УРУГВАЙ vs САУДОВСКАЯ АРАВИЯ
Июнь 25	17:00	Волгоград	САУДОВСКАЯ АРАВИЯ vs ЕГИПЕТ
Июнь 25	17:00	Самара	УРУГВАЙ vs РОССИЯ

1A 2A

ГРУППА В

Июнь 15	18:00	Санкт-Петербург	МАРОККО vs И.Р. ИРАН
Июнь 15	21:00	Сочи	ПОРТУГАЛИЯ vs ИСПАНИЯ
Июнь 20	15:00	Москва (Лужники)	ПОРТУГАЛИЯ vs МАРОККО
Июнь 20	21:00	Казань	И.Р. ИРАН vs ИСПАНИЯ
Июнь 25	21:00	Калининград	ИСПАНИЯ vs МАРОККО
Июнь 25	21:00	Саранск	И.Р. ИРАН vs ПОРТУГАЛИЯ

1B 2B

ГРУППА С

Июнь 16	13:00	Казань	ФРАНЦИЯ vs АВСТРАЛИЯ
Июнь 16	19:00	Саранск	ПЕРУ vs ДАНИЯ
Июнь 21	15:00	Самара	ДАНИЯ vs АВСТРАЛИЯ
Июнь 21	18:00	Екатеринбург	ФРАНЦИЯ vs ПЕРУ
Июнь 26	17:00	Москва (Лужники)	ДАНИЯ vs ФРАНЦИЯ
Июнь 26	17:00	Сочи	АВСТРАЛИЯ vs ПЕРУ

1C 2C

ГРУППА Д

Июнь 16	16:00	Москва (Спартак)	АРГЕНТИНА vs ИСЛАНДИЯ
Июнь 16	22:00	Калининград	ХОРВАТИЯ vs НИГЕРИЯ
Июнь 21	21:00	Нижний Новгород	АРГЕНТИНА vs ХОРВАТИЯ
Июнь 22	18:00	Волгоград	НИГЕРИЯ vs ИСЛАНДИЯ
Июнь 26	21:00	Ростов-на-Дону	ИСЛАНДИЯ vs ХОРВАТИЯ
Июнь 26	21:00	Санкт-Петербург	НИГЕРИЯ vs АРГЕНТИНА

1D 2D

1/8 ФИНАЛА

Июнь 30 **Матч 49**

1A	
2B	

21:00 | Сочи

Июнь 30 **Матч 50**

1C	
2D	

17:00 | Казань

Июль 2 **Матч 53**

1E	
2F	

17:00 | Самара

Июль 2 **Матч 54**

1G	
2H	

21:00 | Ростов-на-Дону

ЧЕТВЕРТЬФИНАЛ

Июль 6 **Матч 57**

W49	
W50	

17:00 | Нижний Новгород

Июль 6 **Матч 58**

W53	
W54	

21:00 | Казань

ПОЛУФИНАЛ

Июль 10 **Матч 61**

W57	
W58	

21:00 | Санкт-Петербург

Июль 15 **Матч 62**

W61	
W62	

18:00 | Москва

Июль 14 **Матч 63**

L61	
L62	

17:00 | Санкт-Петербург

Стадионы чемпионата мира

Москва «Лужники»

81 000 мест

Главный стадион ЧМ-2018 был построен в 1956 году для проведения Первой Всесоюзной летней спартакиады. При реконструкции к ЧМ исторический фасад сохранен. Арена расположена в районе Олимпийского парка неподалеку от Воробьевых гор. Стадион примет матчи группового этапа, матч 1/8 финала, полуфинал и финал.

Москва «Спартак»

45 000 мест

Стадион носит название «Открытие Арена», во время ЧМ-2018 будет именоваться «Стадион Спартак». Фасад арены исполнен в виде коллунги гладиатора, которую образуют сотни ромбиков, одновременно отсылающих к эмблеме ФК «Спартак». Является домашней ареной московского «Спартака». Стадион примет матчи группового этапа и матч 1/8 финала.

Сочи «Фишт»

48 000 мест

Стадион расположен в Олимпийском парке города Адлера. Назван в честь горной вершины в западной части Главного Кавказского хребта. В переводе с адыгейского языка слово «фишт» означает «белая голова». Силуэт арены напоминает белоснежную горную «шапку». Стадион примет матчи группового этапа, матч 1/8 финала и 1/4 финала.

«Волгоград Арена»

45 000 мест

Стадион расположен на берегу Волги у подножия Мамаева Кургана. Фасад выполнен в форме опрокинутого усеченного конуса. В рисунке конструкции интерпретированы мотивы праздничного салюта Победы. После ЧМ-2018 станет домашней ареной футбольного клуба «Ротор-Волгоград». Стадион примет матчи группового этапа.

«Казань Арена»

45 000 мест

Стадион расположен вблизи правого берега реки Казанки, недалеко от спортивного комплекса «Олимп». Медиафасад – самый большой в Европе Full HD экран – транслирует события, происходящие на арене. Является домашней ареной казанского «Рубина». Стадион примет матчи группового этапа, 1/8 финала и 1/4 финала.

Саранск «Мордовия Арена»

44 000 мест

Стадион расположен в центральной части города. Цвет и форма сооружения подобны красному солнцу на флаге Республики Мордовия. После ЧМ-2018 станет домашней ареной футбольного клуба «Мордовия». Стадион примет матчи группового этапа.

↑ Время проведения матчей указано по Москве (UTC+3:00). Информация носит справочный характер, полное расписание матчей можно посмотреть на сайте <http://welcome2018.com/planner>

ВЫИГРЫВАЕМ ВМЕСТЕ

2018

Выигрываем!

Все матчи

ФИНАЛ

ПОЛУФИНАЛ

ЧЕТВЕРТЬФИНАЛ

1/8 ФИНАЛА

ФИНАЛ

Матч 64

МЕСТО

Матч 63

Санкт-Петербург

А — объекты поставок ЭТМ



Группа	Матч	Дата	Время	Место
E	17	Июнь	15:00	Самара
	17	Июнь	21:00	Ростов-на-Дону
	22	Июнь	15:00	Санкт-Петербург
	22	Июнь	21:00	Калининград
	27	Июнь	21:00	Москва (Спартак)
	27	Июнь	21:00	Нижний Новгород

Группа	Матч	Дата	Время	Место
F	17	Июнь	18:00	Москва (Лужники)
	18	Июнь	15:00	Нижний Новгород
	23	Июнь	18:00	Ростов-на-Дону
	23	Июнь	21:00	Сочи
	27	Июнь	17:00	Екатеринбург
	27	Июнь	17:00	Казань

Группа	Матч	Дата	Время	Место
G	18	Июнь	18:00	Сочи
	18	Июнь	21:00	Волгоград
	23	Июнь	15:00	Москва (Спартак)
	24	Июнь	15:00	Нижний Новгород
	28	Июнь	21:00	Калининград
	28	Июнь	21:00	Саранск

Группа	Матч	Дата	Время	Место
H	19	Июнь	15:00	Саранск
	19	Июнь	18:00	Москва (Спартак)
	24	Июнь	18:00	Екатеринбург
	24	Июнь	21:00	Казань
	28	Июнь	17:00	Самара
	28	Июнь	17:00	Волгоград

Июль 7

Матч 59

W51	
W52	

21:00 | Сочи

Июль 1

Матч 51

1B	
2A	

17:00 | Москва (Лужники)

Июль 1

Матч 52

1D	
2C	

21:00 | Нижний Новгород

Июль 3

Матч 55

1F	
2E	

17:00 | Санкт-Петербург

Июль 3

Матч 56

1H	
2G	

21:00 | Москва (Спартак)

Июль 7

Матч 60

W55	
W56	

17:00 | Самара

Июль 11

Матч 62

W59	
W60	

21:00 | Москва (Лужники)

Июль 11

Матч 64

Москва (Лужники)

Июль 11

Матч 63

Санкт-Петербург

«Стадион Санкт-Петербург»

67 000 мест

Стадион расположен на Крестовском острове, на месте стадиона имени С. М. Кирова. Оборудован раздвижной крышей и выкатным полем. Является домашней ареной ФК «Зенит». Арена примет матчи группового этапа, полуфинала и матч за 3-е место.

«Самара Арена»

45 000 мест

Стадион расположен в районе населенных пунктов Радиоцентр и Сорочкины Хутора. Архитектурная особенность арены – космические мотивы. После ЧМ-2018 станет домашней ареной ФК «Крылья Советов». Арена примет матчи группового этапа, 1/8 и 1/4 финала.

«Стадион Нижний Новгород»

45 000 мест

Стадион расположен на Стрелке, на месте впадения реки Оки в Волгу. Образ стадиона строится на ассоциациях с темами волжской природы – воды и ветра. Является домашней ареной нижегородского футбольного клуба «Олимпиец». Арена примет 4 матча группового этапа, 1/8 и 1/4 финала.

«Ростов Арена»

45 000 мест

Стадион расположен на левом берегу Дона. Дизайн стадиона вписан в ландшафт. По очертанию крыша арены повторяет природные изгибы реки Дон. После ЧМ-2018 станет домашней ареной футбольного клуба «Ростов». Арена примет матчи группового этапа и матч 1/8 финала.

«Екатеринбург Арена»

35 000 мест

Стадион возведен в границах бывшего стадиона «Центральный», построенного для ФК «Урал» в 1953 году. При реконструкции к ЧМ исторический фасад сохранен, появилась крыша и временные трибуны за воротами. Во время ЧМ-2018 будет именоваться «Екатеринбург Арена». Арена примет матчи группового этапа.

«Стадион Калининград»

35 000 мест

Стадион возведен на острове Октябрьский, расположенном в самом центре Калининграда. После ЧМ-2018 станет домашней ареной ФК «Балтика». Помимо футбольных матчей здесь будут проходить концерты и соревнования по разным видам спорта. Стадион примет матчи группового этапа.



В Италию с Finder

В марте производитель Finder организовал поездку в Италию. В путешествие в солнечную и сказочно красивую страну, где расположена штаб-квартира и основное производство Finder, отправились сотрудники ЭТМ, показавшие лучший результат продаж продукции Finder в 2017 году.

Программа поездки включала посещение центрального офиса и производства группы компаний Finder SpA в городе Альмезе, недалеко от Турина, знакомство с руководством Finder SpA, презентацию компании, обед в столовой Finder SpA. Маршрут также включал посещение и осмотр достопримечательностей провинции Пьемонт и Турина.

Кроме того, участники поездки побывали на известной старинной винодельне Fontanafredda, где приняли



участие в дегустации вин. Посетили ресторан Tota Virdginia с необыкновенным панорамным видом на виноградники, горы и долины Пьемонта, отведали блюда традиционной итальянской кухни,

включая особенные блюда провинции Пьемонт, а также пили кофе, приготовленный по итальянским рецептам.

Насыщенная деловая и культурная программа поездки позволила в непри-



ужденной и комфортной обстановке пообщаться и обсудить перспективы дальнейшего делового сотрудничества.

В Будапешт с ЕКФ

В середине марта сотрудники ЭТМ посетили Будапешт. Поездка была организована производителем для победителей конкурса, проводимого ЕКФ для НОП и сотрудников КУ с августа по декабрь 2017 года.



Началась поездка с деловой программы. Директор по продажам компании ЕКФ Михаил Крячков рассказал о ключевых трендах в отрасли и планах по развитию взаимодействия с Компанией ЭТМ. Руководитель направления по работе с ключевыми клиентами ЕКФ Алексей Антоненков подвел итоги совместной работы в прошлом году и обозначил планы на 2018 год.

Поработали, можно и отдохнуть. В ходе пешеходных экскурсий с гидом по Буде и Пешту сотрудники ЭТМ узнали об основных исторических событиях и главных архитектурных достопримечательностях венгерской столицы, посетили Будапештский замок, готическую Церковь Святого Матяша, совершили пешеходный тур по горе Геллерт, откуда открывается великолепный вид на Дунай и панораму города.

Поездка в города Эстергом, Вышеград, Сантендре в окрестностях



Будапешта, участие в настоящем рыцарском турнире, а также посещение знаменитых купален Szechenyi с термальными источниками – всё оставило у участников поездки массу впечатлений. Отдохнули и душой, и телом.

А в аутентичных ресторанах особенно прочувствовали венгерский колорит, попробовав лучшие блюда национальной кухни: венгерский гуляш, лечо и, конечно, фуа-гра.

Увлекательное путешествие в Армению с Feron

В апреле лучшие менеджеры ЭТМ по итогам продаж продукции FERON в III-IV кварталах посетили Армению. Страна была выбрана не случайно, её колорит и достопримечательности достойны восхищения. Армения – это озеро Севан и гора Арарат, старинные монастыри – Татев, Нораванк, Агарцин, Гегард. Армению надо увидеть, попробовать на вкус и насладиться её ароматами...



Гости остановились в отеле «Ани-Плаза», после чего состоялась экскурсия по ночному городу. Во второй день посетили монастырские комплексы Хор Вирап и Татев, попробовали блюда армянской кухни в сопровождении народной музыки. Прокатились на канатной дороге и посетили село Арени, где продегустировали лучшие сорта вин. Следующий день провели в окрестностях одного из красивейших мест Кавказа – озера Севан. В течение двух следующих дней участники поездки посетили более 10 культурных, исторических и просто красивых мест Армении. Не обошлось и без приключений. По пути в замок Амберд выпал снег, летняя резина на автомобилях не позволила двигаться дальше, но этот сюрприз добавил массу эмоций.

Трудно представить знакомство с Арменией без дегустации коньяка «Арарат». На Ереванском Коньячном Заводе есть символическая Бочка



Мира, основанная в 2001 году в честь визита сопредседателей Минской группы ОБСЕ. В Бочке подвергается старению спирт 1994 года, года установления перемирия и открыть её планируется, когда Карабахский конфликт будет урегулирован. Участники поездки не остались равнодушными, в знак солидарности написали на стене «FERON – ЭТМ. Мы за мир!»

Каждый из гостей, кроме сувениров, увез из этой прекрасной страны частичку солнца, тепла и доброты. Великолепный подарок Feron для лучших менеджеров ЭТМ, заслуживших поездку своим трудом – не только доказательство плодотворного сотрудничества, но и отличный стимул для всех сотрудников компании.



НОВИНКИ АССОРТИМЕНТА



Монтажное счастье: рипкорд в кабелях ВВГ-Пнг(A)-LS

Prysmian
Group

Компания ЭТМ представляет инновацию от Prysmian. Рипкорд (Ripcord) — это специальная нить с высокой прочностью на разрыв, которая используется для продольного разрезания ПВХ-оболочки кабеля во время монтажа. Рипкорд экономит время на разделку и подготовку кабеля, позволяя легко снимать внешнюю изоляцию на нужную длину, без риска повреждения внутренних жил.



Разделка кабеля теперь можно без традиционных инструментов, надежно и безопасно — необходимо потянуть за кончик белой нити, которую легко обнажить на срезе кабеля.

Без талька: кабели ПВС

Prysmian
Group

В обычных кабелях ПВС для предотвращения слипания изолированных жил между собой и/или с накладываемой поверх жил оболочкой используется тальк. Промышленный тальк с большой долей вероятности содержит асбест, который является канцерогеном и при попадании в дыхательные пути, может увеличивать риск развития раковых заболеваний.



Кабели ПВС Prysmian вместо талька содержат полиэтиленовую (ПЭТ) пленку, которая выполняет ту же функцию, но совершенно безвредна для здоровья. ПЭТ-пленка равномерно покрывает внутренние жилы кабеля, выдерживая температуру от -70 до 250 °С, она не токсична и не утяжеляет кабель. Пленка устойчива к внешним химическим воздействиям, предохраняет кабель от

влаги, окисления и механических повреждений.

Кроме того, кабели с ПЭТ-пленкой намного удобнее в монтаже — они легче зачищаются, не пачкают одежду и не вызывают аллергических реакций!

Новая серия LED-прожекторов Qplus: дополнение к линейке Gauss Elementary

gauss

Прожекторы Gauss Qplus имеют широкий диапазон рабочих температур от -45 до +50 °С, их светоотдача увеличена до 95 лм/Вт, а гарантия — до 3 лет. Радиатор изготовлен из сплава алюминия и хорошо отводит тепло, сохраняя работоспособность светодиодов в течение максимально возможного срока.



Для удобства монтажа и подключения, длина кабеля увеличена до 50 см, что в два раза превышает обычную длину.

Сам кабель силиконовый, это предотвращает его рассыхание при перепадах температур и воздействии солнечного света. Код ЭТМ: например, 7943097, 4963527, 3649828, 9184213, 6584882.

Низковольтные светодиодные лампы Navigator для организации освещения на потенциально опасных объектах

Navigator

В складском ассортименте Компании ЭТМ представлена серия низковольтных светодиодных ламп NLL-A Navigator.

Серия низковольтных светодиодных ламп Navigator представлена шестью моделями формы «груша» мощностью 7, 10 и 12 Вт, рассчитанных на напряжение AC/DC: 12 – 24 или 24 – 48 В. Цветовая температура данных светодиодных ламп – 4000 К.



Низковольтные светодиодные лампы Navigator произведены на базе светодиодов Epistar. Радиатор из композитного материала на основе пластика и алюминия улучшает теплоотвод и способствует увеличению срока службы

лампы. Отсутствуют пульсации светового потока.

Диапазон рабочих температур низковольтных ламп NLL-A составляет от -40 °С до +40 °С. Гарантия на изделия – 2 года. Код ЭТМ: например, 6187756.

Низкотоксичные LAN кабели для структурированных кабельных систем

ПАРИТЕТ

Кабели для структурированных кабельных систем, локальных компьютерных сетей, каналы класса D (категория 5e), EA (категория 6A), F (категория 7) в соответствии с международным стандартом ИСО/МЭК 11801 и сетей широкополосного доступа с параметрами передачи до 100 МГц (категория 5e), 500 МГц (категория 6A), 600 МГц (категория 7) и рабочим напряжением до 145 В переменного тока.

Кабели с повышенными требованиями пожарной безопасности предназначены для групповой стационарной про-



кладки в зданиях детских дошкольных и образовательных учреждений, специализированных домах престарелых и инвалидов, больницах, в спальнях корпусах образовательных учреждений интернатного типа и детских учреждений.

Требования пожарной безопасности: кабели не распространяют горение при прокладке группой по категории А, пониженное дымо- и газовыделение при горении и тлении кабеля. Низкая токсичность продуктов горения кабелей. Класс пожарной опасности по классификации ГОСТ 31565-2012 — П16.8.2.1.2. Код ЭТМ: например, 8366803, 510441.

Кабельный организатор SUPRLAN SYSTEM 19'5x90 колец

supr:®

При построении телекоммуникационных систем, необходимо грамотно организовать расположение активного и пассивного оборудования. В телекоммуникационной системе присутствует большое число соединений, количество которых со временем может возрастать, препятствуя доступу к установленному оборудованию.



Кабельные организаторы необходимы для поддержания упорядоченного состояния различных типов кабелей с линейной и станционной стороны, а также обеспечения хороших эстетических характеристик коммутационного поля в 19-дюймовых конструктивах различного назначения. Код ЭТМ 1582329.

Безинструментальный коннектор SUPRLAN

supr:®

Безинструментальный коннектор 8P8C U/UTP Cat.5e (RJ-45) универсальный, предназначен для подключения к точкам радиодоступа Wi-Fi, камерам системы видеонаблюдения, датчикам движения и другим аналогичным устройствам.

Особенности:

Не требует применения специализированного инструмента для подключения.

Элемент RJ45 5e 8p8c может устанавливаться на кабеле с одноволоконными и многоволоконными (гибкими) проводками.



Применение в направляющих каналах RJ45 8p8c выступов для надежной фиксации проводов перед заделкой.

Коннектор RJ45 8p8c содержит вспомогательный технологический толкатель, который дополнительно удерживает провод в IDC-контакте.

По своим параметрам выполняет требования категории 5e и сертифицирован до частоты 100 МГц.

Коннектор RJ45 8p8c cat 5e имеет цветовую маркировку направляющих каналов оконцевателя для обеспечения правильной раскладки. Электрические параметры устройства значительно улучшаются наличием в конструкции элементов организации отдельных проводов, что позволяет минимизировать длину расплетения отдельных витых пар и снизить их влияние друг на друга. Радиус изгиба кабеля в месте входа контролируется наличием гибкого интегрального хвостика. Код ЭТМ: 6602109.

Изолирующие колпачки для разъемов RJ-45 SUPRLAN

supr:®

Применяются для дополнительной защиты места соединения кабеля типа «витая пара» и коннектора RJ-45. Колпачки помогают увеличить срок службы данной связи, так как защищают кабель от возможных перегибов в местах крепления, имеют конструктивный доступ для защиты замка коннектора от повреждений.

Особенности:

Тип подходящего коннектора: RJ-45. Диаметр кабеля: до 6,5 мм.

Код ЭТМ: 2337459.





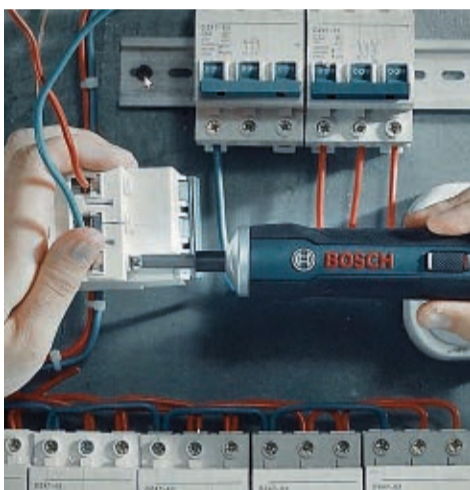
НОВИНКИ АССОРТИМЕНТА



Первая инновационная аккумуляторная отвертка



Особенности: отвертка работает одним прикосновением, без нажатия кнопки. 100% зарядка от USB за 60 минут. В 4 раза мощнее, чем любой другой инструмент, имеющий такой же размер и форму. Регулировка ограничения максимального крутящего момента. 3.6 В и 1.5 А·ч позволяют закручивать до 200 розеток и автоматов на 1 заряде!



Набор включает в себя комплект из 33 бит, з/у и USB кабель, упакован в удобный пластиковый кейс.
Код ЭТМ: 9079206.

Новый инструмент – новые возможности



Ассортимент ЭТМ пополнился ручным и электромонтажным инструментом премиального класса производителя HAUPA (Германия). Теперь самые требовательные пользователи смогут подобрать себе для работы инструмент самого высокого качества.



В наличии на складах ЭТМ доступны съёмники изоляции, обжимной и режущий инструмент, инструмент для работы под напряжением, наборы электрика. HAUPA – это уверенность в качестве, безопасности и надёжности выполненных работ.

Код ЭТМ: например, 9038386, 4372859.

Новые универсальные компактные клеммы WAGO 221 серии



Проще, быстрее, безопаснее. Три атрибута характеризуют универсальные компактные клеммы 221 серии. Клеммы от WAGO 221 серии теперь позволяют подключать медные проводники с сечением до 6 мм². Ранее максимальное сечение было ограничено 4 мм², однако появляется все больше и больше подключений, где 4 мм² уже недостаточно.

Простота установки для нового стандарта производительности. После открытия зажима при помощи оранжевого рычага, зачищенный от изоляции проводник вставляется в клемму до упора. После того, как рычаг приводится в исходное положение, проводник надежно фиксируется в клемме, в то время как прозрачный корпус позволяет наглядно проверить качество подключения. Теперь электрики имеют возможность быстро и просто подключать мощные светильники и сигнальные системы, оборудование систем кондиционирования и обогрева в коммерческих зданиях.

Особенности: более быстрое подключение приборов с высоким уровнем энергопотребления. Безопасное подключение благодаря пружинной технологии от WAGO, в том числе длинных кабелей с большим сечением. Простое подключение медных проводников сечением до 6 мм².

Код ЭТМ: например, 8303827, 4265-822, 5795801.

Светосигнальная арматура Harmony XB4 – XB5



Большой выбор типоразмеров светосигнальной арматуры от Schneider Electric – Harmony XB4 (с металлическим основанием) и Harmony XB5 (с пластиковым основанием).



Изделия серии XB4 идеально подходят для процессов, связанных с механическими воздействиями (например, при большой ударной нагрузке) или с повышенным уровнем вибраций. Изделия серии XB5, в свою очередь, успешно применяются в химически агрессивных средах.

Особенности:

- Модульная конструкция;
- Возможность установки до 9 контактных блоков на 1 исполнительную головку;
- Рабочий диапазон температур: -40 °C ... +70 °C;
- Изделия подходят для использования на морском транспорте (Lloyds, PMPC);
- Степень защиты соответствует IP66, IP67, IP69, IP69K.

Потенциометры Harmony XB4 – XB5



Потенциометры от Schneider Electric для простого и удобного управления скоростью вращения двигателя прямо с панели управления или с дверцы шкафа. Потенциометры обладают встроенными резисторами (значение сопротивления от 1 до 470 КОм) и металлическим (XB4) или пластиковым (XB5) основанием.



Преимущества:

- Обеспечивают внешний интерфейс для управления ключевыми параметрами компонентов автоматизации (преобразователей частоты и инверторов);
- Легко и быстро монтируются в стандартные отверстия диаметром 22 мм, подключаются через клеммы с винтовыми зажимами;
- Ударопрочные, пыленепроницаемые, водо- и вибростойкие (благодаря IP66, IP69, IP69K), а значит – идеальны для работы в тяжелых условиях эксплуатации.

Код ЭТМ: например, 187015, 559528, 579560.

Новые контроллеры серии Modicon M172



Компания Schneider Electric расширяет линейку контроллеров серии Modicon M172 и запускает производство новых контроллеров M172 Optimized. Теперь решения SE для вентиляции, отопления и кондиционирования стали комплексными.

Контроллеры семейства Modicon M171/M172 предназначены для обеспечения гибкой и экономичной автоматизации и могут с легкостью использоваться в следующих решениях:

- Modicon M171 Optimized обеспечивает простое управление компактными системами;
- Modicon M172 Optimized идеален для производительных систем с оптимальным набором коммуникационных возможностей;
- Modicon M172 Performance подходит для больших машин с широкими возможностями передачи данных.

Новые референсы M172 контроллера имеют такую же производительность, как M172P контроллер, меньшие размеры (4 DIN) и предлагают гибкий выбор коммуникационных возможностей.

Код ЭТМ: например, 3224979, 352-8350.

Зуммеры с непрерывным и прерывистым сигналом



Представляем зуммеры следующих вариаций – с непрерывным и прерывистым сигналом. Применение зуммеров – это простой и быстрый способ повысить надежность и эффективность работы оператора. Устройство оповещает о наступлении аварийной ситуации одновременно звуковым и световым сигналом. Продукт выпускается с красной и желтой подсветкой и монтируется в стандартное отверстие 22 мм в панели или шкафу управления. Эффективная работа зуммеров обеспечена даже в условиях повышенного содержания пыли, грязи и влаги.

Характеристики:

- Напряжение питания – 24 AC/DC, 120 AC/DC, 230 AC;
- Уровень звука – 90 Дб на расстоянии 10 см;
- Степень защиты соответствует IP66, IP67, IP69, IP69K;
- Рабочий диапазон температур -40 °C ... +70 °C.

Код ЭТМ: например, 8864505, 308-2067.



СЕЗОННОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ



Летний сезон – традиционная пора для строительства и ремонта. Именно в это время большинство из нас занимается обновлением своего жилья, посвящает своё свободное время обустройству садовых участков, а кто-то и вовсе затевает масштабное строительство. Незаменимые помощники в каждой повседневной работе – электроинструменты. Для подключения мощных электроинструментов к сети используются силовые удлинители. В связи с этим к силовым удлинителям предъявляются высокие требования по электробезопасности и надежности, поскольку условия, в которых приходится работать, довольно суровые. Пыль, влага, тепло и холод – во всех этих условиях производитель должен гарантировать надежную работу изделия.

Силовые удлинители
TM UNIVERSAL

UNIVERSAL

Стали идеальным решением для рачительного хозяина за 19 лет эволюции. Все применяемые технологии, конструкторские решения и материалы предлагают рынку изделия со сроком службы не менее пяти лет!

Преимущества:

- Каждый удлинитель проверяется на соответствие промышленному стандарту на подключение нагрузки и отсутствие дефектов корпуса и изоляции;
- Каждый удлинитель сопровождается паспортом изделия, в котором прописаны условия эксплуатации и гарантийные обязательства;
- Во всех частях удлинителя используются огнеупорные материалы;
- Многие удлинители снабжены термореле для защиты от перегрузок;
- Розетки на удлинителях имеют защитные шторки, а значит безопасны для детей.

Серия «КОМПАКТ»

Удлинители в закрытом корпусе типа «чемодан». 4 розетки, защищенные шторками. Минимальный вес, компактные размеры. Длина кабеля от 10 до 50 м. Нагрузка от 1300 до 3500 Вт. Защита от перегрузок.



Удлинитель силовой 4x30 м ПВС 3x1 10 А У16-012 (код ЭТМ: 40889).

Серия «ПРАКТИК»

Удлинители с одной розеткой, предназначенные для подключения электроинструмента, газонокосилок. Модели на катушке и без неё. Пылевлагозащита IP44 и защитные шторки на розетках. Длина кабеля от 10 до 50 м. Нагрузка от 1300 до 3500 Вт. Защита от перегрузок.



Удлинитель силовой, 1 розетка, шнур 10 м ПВС 2x0.75 6 А УШ-6 (код ЭТМ: 9744271).



Удлинитель силовой 1x10 м ПВС 2x0.75 6 А УШ-6 рамка (код ЭТМ: 6528214).

Серия «ПРИОРИТЕТ»

Удлинители на пластиковой катушке и металлической стойке. 4 розетки с защитными шторками. Длина кабеля от 10 до 50 м. Нагрузка от 1300 до 3500 Вт. Защита от перегрузок. Модели рассчитаны на большую мощность подключаемой нагрузки, комплектуются розетками с защитными подпружиненными крышками IP44.



Удлинитель на катушке 1x50 м У10-028 термо ПВС 2x0.75, выносная розетка (код ЭТМ: 3436940).



Удлинитель силовой 4x30 м КГ 3x2.5 16 А IP44 У16-046т (код ЭТМ: 9792035).

Серия «ГРАНД»

Профессиональные силовые удлинители способны выдерживать самые высокие механические и эксплуатационные нагрузки. Модели на металлической катушке или ударопрочной колодке. От 4 до 5 розеток. Пылевлагозащита IP44. Провод в ПВХ или резиновой оплетке длиной от 10 до 50 м. Сечение до 2,5 мм. Максимальная нагрузка – 4000 Вт. Сфера применения – строительные площадки, автосервисы, ремонтные работы вне помещений.



Удлинитель силовой 4x20 м ПВС 2x0.75 6 А У6-015т (код ЭТМ: 9795432).



Удлинитель силовой 4x50 м ПВС 3x1.5 16 А IP44 ВЕМ-250 (код ЭТМ: 9757714).

Переносные светильники
TM UNIVERSAL

UNIVERSAL

Будут незаменимы так же, как и силовые удлинители, для работы на даче, в подсобных помещениях – гаражах и мастерских. Широкий диапазон длин сетевого шнура, провод ПВС, стопроцентное соблюдение требований ГОСТ, делают светильники не только удобными, но и надежными в эксплуатации.

Преимущества:

- Светильники оснащены металлическим отражателем с антикоррозийным покрытием и защитной сеткой;
- Специальный подвесной крюк позволяет надежно закрепить светильник в момент эксплуатации;
- Ручка снабжена встроенным выключателем и, в отдельных наименованиях, приборной розеткой для максимального повышения функциональности;
- Цельнолитая штепсельная вилка;
- Керамический патрон обладает большой надежностью и не плавится;
- Пластиковый корпус – дополнительная защита от поражения электрическим током;
- Противоизломный элемент защищает кабель от разрывов.



Светильник переносной 36 w 5 м, выключатель, розетка, без лампы E27 IP20 UNIVERSAL (код ЭТМ: 8855764).



Светильник переносной 36 w 3 м, выключатель, без лампы E27 IP20 UNIVERSAL (код ЭТМ: 3211559).

Счетчик электроэнергии
CE307-R33

ЭНЕРГОМЕРА



Счетчик является трехфазным, трансформаторного или непосредственного включения (зависит от варианта исполнения). Предназначен для измерения и учета активной электрической энергии в трехфазных четырехпроводных цепях переменного тока, организации многотарифного учета электроэнергии. Счетчик имеет интерфейсы связи и предназначен для работы как автономно, так и в составе АСКУЭ для передачи измеренных или вычисленных параметров на диспетчерский пункт.

Основные особенности и преимущества:

- Наличие исполнений как с оптопортом, так и с оптопортом и RS-485, что позволяет использовать прибор в АСКУЭ;
- Наличие полного списка модификаций по току включения на 5-10 А, 5-60 А, 10-100 А;
- Удобная внутренняя навигация в приборе, осуществляемая через одну кнопку для смены кадров индикации;
- Функция защиты от несанкционированного доступа паролем;
- Функция контроля мощности;
- Большой размер ЖКИ;
- Дополнительный 5-й аварийный тариф.

14 МАЯ СТАРТОВАЛ КОНКУРС ДЕТСКИХ РИСУНКОВ «ДОБРЫЕ ДЕЛА»

Друзья, мы рады сообщить вам, что 14 мая в Компании ЭТМ стартовал творческий конкурс детского рисунка «Добрые дела», приуроченный к Году волонтера и добровольца в России.

Какие дела можно назвать добрыми? Что такое отзывчивость и взаимопомощь, сострадание? Предлагаем ребятам задуматься над этими вопросами и выразить своё внутреннее ощущение мира через работы.

Заданная тема даёт широкий простор для фантазии и творчества: на рисунках можно изобразить всё, что относится к отзывчивости, любви к ближнему, сочувствию и взаимопомощи.

Рисовать можно чем угодно: карандашами или фломастерами, кисточками и красками, акварельными и масляными, гуашью и пастелью. Всем, к чему душа лежит!

Условия участия:

К участию в конкурсе приглашаются дети сотрудников компании от 1 года

до 15 лет (включительно). От каждого участника отправляется 1 рисунок с подписью, в которой указываются следующие данные:

- Город
- Ф.И.О. и должность родителя – сотрудника компании
- Ф.И.О. ребёнка – участника, возраст

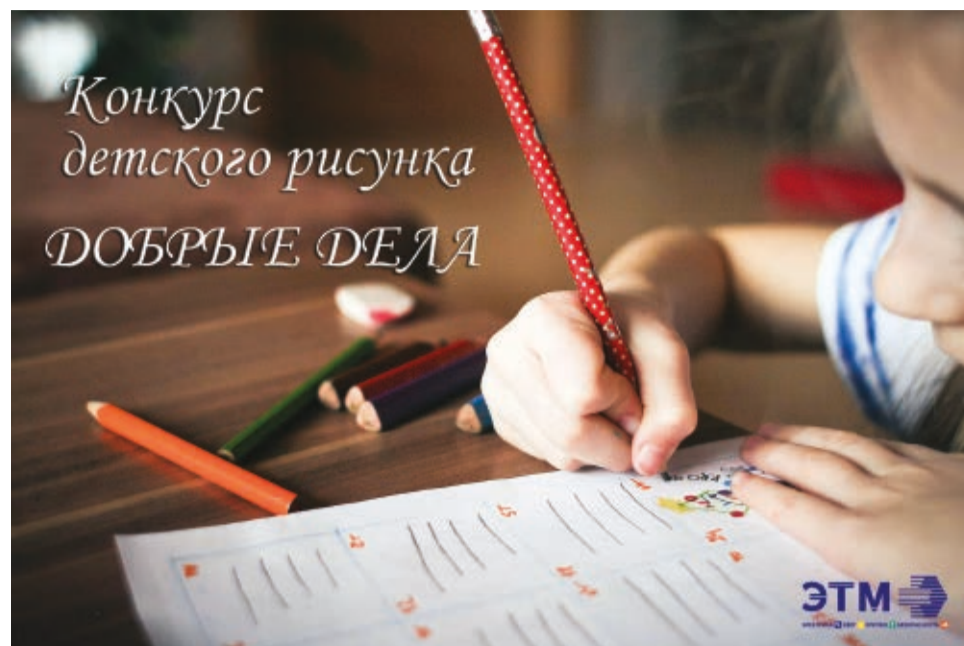
Давайте вместе узнаем, как наше подрастающее поколение представляет себе добрые дела. С нетерпением ждём конкурсных работ!

Сроки проведения конкурса:

Конкурс проводится с 14 мая по 3 июля в 4 этапа.

1 этап. С 14 мая по 22 июня — отправка работ (фото или сканы) в Службу управления персоналом ЦП на электронный адрес: dialog@etm.ru с пометкой «Конкурс рисунков».

2 этап. 25 июня — размещение конкурсных работ в официальном сообще-



стве Компании ЭТМ в социальной сети ВКонтакте https://vk.com/etm_company

3 этап. С 25 июня по 2 июля — проведение открытого голосования в альбоме конкурсных работ «Добрые дела» в официальном сообществе Компании ВКонтакте (20 работ, набравшие наибольшее количество «лайков», проходят в следующий тур).

4 этап. 3 июля — закрытое голосование членов жюри от администрации Компании ЭТМ. Подведение итогов конкурса и подсчёт голосов, объявление

победителей в трёх возрастных категориях: старшей (10-15 лет), средней (6-9 лет) и младшей (1-5 лет).

Все участники конкурса получают призы!

Работы, занявшие призовые 1–3 места, будут опубликованы в корпоративной газете «PRO-ЭТМ» и на сайте организации www.etm.ru, а их авторы получат дипломы и подарки.

Участвуйте, творите и выигрывайте! Сделаем мир добрее!

СТРЕМЛЕНИЕ ВВЕРХ: 20 ЛЕТ КОМПАНИИ ДКС — ЮБИЛЕЙ В РАБОЧЕЙ АТМОСФЕРЕ



В этом году Компании ДКС исполняется 20 лет. За годы своего существования компания успела стать ярким игроком на российском рынке электротехники и прошла настоящий «Путь война» — путь победителя.

«Делать лучшее, во всём, за что берёшься» — этот путь позволяет компании ДКС уверенно чувствовать себя на рынке, обеспечивать потребителей электротехники высококачественными изделиями отечественного производства, смело предлагать инновационные решения, меняя принятые стандарты и технологии.

В рамках празднования 20-летия 2–3 апреля в г. Тверь прошла совместная конференция ЭТМ и ДКС, посвященная подведению итогов работы за 2017 год и определению целей на 2018 год. В формате рабочих встреч обсуждались вопросы развития системы информационной поддержки и перспектив взаимного сотрудничества, также были проведены круглые столы по регионам. В завершении конференции в присутствии генерального директора ДКС Дмитрия Николаевича Колпашикова состоялась торжественная церемония поздравления. Генеральный директор

ЭТМ Сергей Владимирович Миронов от лица компании выразил надежду на успешное двухстороннее сотрудничество, отметив, что накопленный за два десятилетия бесценный опыт — надёжная основа высоких достижений.

«Ваша компания привнесла на электротехнический рынок нечто более важное, чем высокие стандарты и технологии — правильную политику дистрибуции, где каждому участнику нашлось свое место: и производителю, и дистрибьютору, и клиенту. И благодаря этому наши многолетние партнёрские отношения уже давно не ограничиваются рамками бизнеса. Это дружеские отношения, проверенные годами» — отметил Сергей Владимирович.

В качестве подарка компании ДКС были вручены два мозаичных панно из муранского стекла. Созданные по специальному заказу картины «Россия» и «Италия», символизируют историю возникновения ДКС, российской компании с итальянскими корнями.

Компания ДКС запустила свое производство в России в г. Тверь... за несколько дней до кризиса 1998 года: «Сделали эту компанию мы с моим другом — Марко Чеккони, с которым познакомились еще в студенческие годы. Стартовали мы в полностью разрушенном городе, где буквально не было людей — все боялись того кризиса — уезжали на заработки в более крупные города. Наша команда на тот момент состояла из 13 человек.

И вот, спустя 20 лет, в группе компаний ДКС работает уже 2300 сотрудников, а консолидированный объем продаж составляет 330 млн. евро за 2017 год».



Поздравляем компанию ДКС с 20-летним юбилеем! Желаем дальнейшего роста, масштабных и амбициозных проектов, достижения поставленных целей и поступательного движения вперед по выбранному пути!